

INGRESOS

El ingreso que se realiza para este producto es un pago único, los clientes tendrán que pagar únicamente una vez por el producto ya sea por nuestra web de internet o en la tienda física. El cliente deberá estar dispuesto a pagar un dinero (rondando los 70 euros por zapatilla y 25 euros por plantilla de molde) dependiendo el modelo de zapatilla que desee, ya sea de vestir, de deporte o para el colegio (mocasines) le durará varios años ya que en esas edades el tamaño del pie de los niños está continuamente creciendo y para aquellos que sufren disimetría.

Las formas de generar fuentes de ingresos de estas zapatillas son: la venta de activos, ya que el cliente de este producto puede usarlo, revenderlo. Y la publicidad, donde los receptores sean los padres interesados en las zapatillas para sus hijos y también en instagram y youtube, mediante influencers con muchos seguidores para sobre todo los padres jóvenes.

El precio de estas zapatillas será fijo ya que aunque puede variar en periodos de rebaja no se modifica con las condiciones del mercado.

El precio de lista es fijo ya que las zapatillas oscilan un precio similar a pesar de variaciones dependiendo el modelo. Relacionado con esto, no costará lo mismo una zapatilla de deporte que una zapatilla de colegio, por lo que varía con las características. Tenemos un segmento de mercado definido (los niños y personas con disimetría) y ya que es un amplio sector de gente, el precio de nuestro producto es accesible a cualquier perfil de consumidor. El precio no varía según la cantidad comprada ya que cada producto tiene su precio individual.

