

# Fuentes de Ingresos

Marcos Fernández  
Mateo Rodríguez  
Roberto González  
Hannah Lopez



# Fuentes de ingresos

Las fuentes de ingresos es algo básico dentro de las empresas ya que es el principal objetivo de todas ellas , crecer económicamente.

Nosotros como empresa creemos conveniente exponer nuestras principales fuentes de ingresos, para así, hacer una previsión de cuantos beneficios o crecimiento podemos tener a lo largo de nuestro primer año en activo.



El orden de las fuentes de ingresos que vamos a establecer es de mayor capacidad de obtener beneficios a menor, comenzamos con :

La principal fuente de ingreso que vamos a obtener es el dinero de las entradas que están dispuestos a pagar los clientes los cuales acudan a los eventos. En cifras económicas creemos que el precio la entrada base que podemos establecer es de 5€, basándonos en nuestro estudio de mercado creemos que nuestros eventos pueden atraer a cientos de personas en nuestro primer año, por lo que nuestros beneficios oscilaran entre 500€ y 2000€ por evento solo en entradas.



## Fuentes de ingresos

Otra de nuestras mayores fuentes de ingresos, son los patrocinadores de los eventos, los cuales realizarán un pago a nuestra empresa para que esta los exponga en los distintos eventos que organicemos. Los contratos con patrocinadores se negociarán en cuanto a la duración del mismo (cuantos eventos patrocinaran) y en cuanto a la cantidad de inversión que quieren realizar para exponer su marca. En cuanto a números esperamos tener bastantes patrocinadores sobre todo de empresas relacionadas con la temática del evento, por ejemplo, si el evento es deportivo, marcas de deporte como Nike etc. La inversión de los patrocinadores en un principio no será alta debido a que somos una nueva empresa y nuestra fama no es muy grande, pero estimamos que a medida que realicemos eventos esto cambiara. Por lo tanto, creemos que la inversión inicial de los patrocinadores oscilará entre 100€ y 500€ cada uno de ellos. También creemos que en cada evento habrá unos 15-20 pequeños patrocinadores.



## FUENTES DE INGRESOS



Otro de nuestros servicios en nuestros eventos es el fácil acceso a merienda , comida, bebida, etc. Y es que queremos que una vez los clientes entren a nuestros eventos no quieran salir en todo el día y para ello necesitamos servicios como estos, para no darles razones para abandonarlo. Uno de los servicios clave, es el poder comer a medio día o el poder tomarte un descanso con un refresco en uno de nuestros establecimientos, dentro del evento, por ello creemos que otra de nuestras fuentes principales de ingresos será la inversión de establecimientos como bares y restaurantes que podrán patrocinarse a sí mismos en los eventos a la vez que vender sus productos y comida dentro de ellos.

Los contratos con estas empresas se negociará en cuanto aun pago inicial para poder estar dentro del evento y en bastantes casos se intentará obtener un porcentaje de beneficios finales que tengan estos establecimientos. Se buscarán establecimientos locales para así tener un impacto social dentro del lugar donde realicemos la actividad y grandes franquicias de fama para llamar la atención de los que acudan.

En cuanto a cifras económicas las empresas de comida y bebida, creemos que pagaran unos 500€ - 800€ por estar en nuestro evento . Tras eso se negociará un porcentaje final de los beneficios que rondará el 15% - 20% dependiendo de la inversión inicial de la negociación.

Otra de las opciones para obtener comida son las máquinas expendedoras las cuales también se pondrán por todo el lugar del evento negociaremos el precio por maquina con la empresa para que le demos permiso para colocarlas dentro del evento.



## Fuentes de ingresos

En cuanto a más establecimientos que se establecerán en nuestros eventos al igual que la comida , son tiendas relacionadas con la temática del evento que pagan por establecerse dentro del evento y vender sus productos, estas pueden también actuar como patrocinadores , etc. Los precios de pago de estos establecimientos serán más bajos que los establecimientos de comida y oscilara entre 250€ y 500€ de inversión cada uno de ellos .



## Fuentes de ingresos

Las dos últimas fuentes de ingresos preveamos que serán el ocio que habrá por todo el evento como concurso por algún premio retos etc. no esperamos mucho beneficio de este tipo de negocio, pero creemos que es un buen cebo para acudir al evento para participar por esos premios.

La última fuente de ingresos será una suscripción a nuestra página web la cual te dará muchos beneficios como descuentos en futuros eventos o incluso regalos, también pases vip en la aplicación para contenido y más opciones posibles.



SUSCRIPCIÓN