

*ÍNDICE*

*1. INGRESOS POR PAGO ÚNICO*

*2. FUENTES DE FINANCIACIÓN*



## 1. INGRESOS POR PAGO ÚNICO

En **ValenSEA** tenemos dos fuentes de ingreso:

- Ingreso por pago único por la venta de los tres modelos del producto (bandolera, bolso y mochila) a través de nuestra web [ValenSEAspace](#).
- Ingreso por pago único por la venta de los tres modelos del producto (bandolera, bolso y mochila) en tiendas multimarca.

La estimación de ventas en web y tienda realizada según modelos es la siguiente:

- Modelo A (bandolera): web: 71'58%, tienda: 28'42%.
- Modelo B (bolso): web: 69'84%, tienda: 30'16%.
- Modelo C (mochila): web: 70'87%, tienda: 29'13%.

Por otra parte, el porcentaje de ventas según modelo es:

- Modelo A (bandolera): 35'82% sobre el 100% de las ventas totales.
- Modelo B (bolso): 38'32% sobre el 100% de las ventas totales.
- Modelo C (mochila): 25'86% sobre el 100% de las ventas totales.

Por tanto, nuestra estructura de ingresos es la siguiente:

INGRESOS						
¿CUÁNTO VOY A VENDER Y A QUÉ PRECIO?						
CONCEPTO	MEDIO	% TOTAL	CANTIDAD/ mes	PRECIO	Importe (€)/mes	IMPORTE TOTAL
INGRESOS POR PAGO ÚNICO MODELO A	WEB	71,58	78	70,00 €	5.460,00 €	65.520,00 €
INGRESOS POR PAGO ÚNICO MODELO A	TIENDA MULTIMARCA	28,42	37	70,00 €	2.590,00 €	31.080,00 €
INGRESOS POR PAGO ÚNICO MODELO B	WEB	69,84	54	65,00 €	3.510,00 €	42.120,00 €
INGRESOS POR PAGO ÚNICO MODELO B	TIENDA MULTIMARCA	30,16	29	65,00 €	1.885,00 €	22.620,00 €
INGRESOS POR PAGO ÚNICO MODELO C	WEB	70,87	83	75,00 €	6.225,00 €	74.700,00 €
INGRESOS POR PAGO ÚNICO MODELO C	TIENDA MULTIMARCA	29,13	40	75,00 €	3.000,00 €	36.000,00 €
	<b>TOTAL</b>		<b>281</b>	<b>420,00 €</b>	<b>22.670,00 €</b>	<b>272.040,00€</b>

Los precios están basados en la competencia y adaptados a nuestros costes particulares.

**Conclusión:** con esta estimación de ventas obtendremos 272.040€ el primer año; a esta cifra debemos añadirle la subvención EAUTOE de la Generalitat Valenciana (detallada previamente en el apartado de recursos financieros del documento de recursos clave), que sumaría 13.500€ (3.500€ por cada socia y 3.000€ por socio), lo que nos dejaría con un total de 285.540€.

## 2. FUENTES DE FINANCIACIÓN

Nuestras fuentes de financiación son las siguientes:

<b>FINANCIACIÓN</b>	
<b>SOCIO/A</b>	<b>Importe (€)</b>
Socio/a 1:	1.250,00
Socio/a 2:	1.250,00
Socio/a 3:	1.250,00
Socio/a 4:	1.250,00
Socio/a capitalista 1:	0,00
<b>TOTAL RECURSOS PROPIOS</b>	<b>5.000,00</b>
<b>FINANCIACIÓN AJENA</b>	
<b>FUENTE DONDE OBTENER DINERO</b>	<b>Importe (€)</b>
Bancos, cajas, entidades financieras a largo plazo	7.363,07
Bancos cajas, entidades financieras préstamos a corto plazo	1.636,93
Proveedores de existencias	300,00
Acreeedores (por inversiones en maquinaria, mobiliario, elementos de transporte, ...)	
Leasing	
Préstamos familiares	5.655,00
<b>TOTAL FINANCIACIÓN AJENA</b>	<b>14.955,00</b>
<b>TOTAL FINANCIACIÓN</b>	<b>19.955,00</b>

Obtendremos el total de la financiación mediante **financiación propia y ajena**. Cada socio aportará 1.250€, sumando un total de 5.000€, un cuarto de la inversión.

Por otra parte, la financiación ajena estará compuesta por un préstamo del Instituto de Crédito Oficial (ICO) de 9000€ con un interés del 4,75% a pagar en 5 años; además, contaremos con préstamos familiares que ascienden a un total de 5.655€, lo que nos permite cubrir el total de la inversión inicial.