

*ÍNDICE*

*1. SOCIOS*

*1.1. PRESENTACIÓN*

*1.2 ORGANIGRAMA Y FUNCIONES  
POR PUESTO*

*1.3. SALARIOS*

*2. PROVEEDORES Y ALIANZAS CLAVE*



## 1. SOCIOS

### 1.1 PRESENTACIÓN



Soy **Óscar**, la "mente analítica". Me gusta resolver problemas de lógica matemática y trabajar con la tecnología. Me aseguro de cumplir los plazos y de motivar al equipo para un perfecto rendimiento.



Soy **Sandra**, la "mente creativa". Disfruto trabajar en ejercicios que permitan crear y diseñar. Pretendo repartir y ejecutar las tareas de forma que los resultados sean positivos y a su vez ayudar a todo el equipo siempre que sea necesario.



Soy **Laura**, la "mente ambiciosa". Me encanta debatir e investigar. Procuro que mis tareas y las del resto del equipo sean realizadas de forma ordenada y limpia. El caos es un enemigo.



Soy **Sarah**, la "mente entusiasta". Me gusta relacionarme con la gente y aprender cosas nuevas. Procuro que exista armonía en el grupo y así asegurar un ambiente de trabajo idóneo.

## 1.2. ORGANIGRAMA Y FUNCIONES POR PUESTO

<b>Puesto (Persona)</b>	<b>Funciones</b>	<b>Título (mínimo)</b>	<b>Aptitudes</b>
<u>Gestión financiera y administración</u> (Óscar)	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Gestión y control de pagos a proveedores.</li> <li>-Gestión de la tesorería.</li> <li>-Gestión de la financiación y contabilidad.</li> </ul>	Ciclo Superior o Técnico Superior en Administración y Finanzas.	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Capacidad analítica y sintética.</li> <li>-Capacidad resolutive.</li> <li>-Capacidad organizativa y planificación.</li> </ul>
<u>Gestión y diseño del producto</u> (Sandra)	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Gestión y control de proveedores.</li> <li>-Coordinación con la empresa fabricante.</li> <li>-Planificación y seguimiento del proceso de producción.</li> <li>-Creación y corrección de documentación técnica</li> </ul>	Ciclo Superior en Marketing y publicidad.	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Capacidad de innovación y creatividad.</li> <li>-Comunicación y habilidad autocrítica.</li> <li>-Capacidad de aceptar críticas y constancia.</li> <li>-Trabajo en equipo.</li> </ul>
<u>Comercial y ventas</u> (Laura)	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Negociación de acuerdos comerciales con los diferentes clientes.</li> <li>-Funciones relacionadas con el departamento de ventas (incluyendo funciones administrativas inherentes al puesto).</li> <li>-Gestión de pedidos</li> <li>-Atención postventa.</li> </ul>	Grado Medio en Actividades Comerciales.	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Capacidad de negociación y habilidades comunicativas.</li> <li>-Habilidades sociales (empatía).</li> <li>-Capacidad de decisión y trabajar por objetivos.</li> <li>-Ambición.</li> </ul>

<u>Marketing y comunicación</u> (Sarah)	-Marketing y publicidad. -Redes Sociales. -Informática (sitio web). -Comunicación.	Ciclo Superior en Marketing y publicidad.	-Experiencia en el manejo de redes sociales (TikTok, Instagram...). -Habilidad con herramientas de edición de vídeo e imágenes. -Capacidad de innovación y creatividad. -Organización.
<u>Aprovisionamiento y compras</u> (Óscar, Laura)	-Control de la compra de materiales. -Gestión y control del stock. -Control de los plazos de venta.	Grado medio de actividades comerciales.	-Habilidad con las relaciones interpersonales. -Capacidad de negociación y comunicación. -Perseverancia, proactividad e iniciativa.
Codirección (todo el equipo)			

### 1.3 SALARIOS

Nombre	Óscar		Cant. €
Trabajador (Régimen especial autónomos)		Salario base	<b>600€</b>
		Seguridad Social (30'9% del bruto)	<b>185,40€</b>
		Bonificación autónomos	<b>80€</b>
		Pagas extra (2)	<b>600€/paga</b>
		<b>TOTAL: (600x14)+(80x12)</b>	<b>9.360€/año</b>

Nombre	Sandra		Cant. €
Trabajador (Régimen especial autónomos)		Salario base	<b>600€</b>
		Seguridad Social (30'9% del bruto)	<b>185,40€</b>
		Bonificación autónomos	<b>80€</b>
		Pagas extra (2)	<b>600€/paga</b>
		<b>TOTAL: (600x14)+(80x12)</b>	<b>9.360€/año</b>

Nombre	Laura		Cant. €
Trabajador (Régimen especial autónomos)		Salario base	<b>600€</b>
		Seguridad Social (30'9% del bruto)	<b>185,40€</b>
		Bonificación autónomos	<b>80€</b>
		Pagas extra (2)	<b>600€/paga</b>
		<b>TOTAL: (600x14)+(80x12)</b>	<b>9.360€/año</b>

Nombre	Sarah		Cant. €
Trabajador (Régimen especial autónomos)		Salario base	<b>600€</b>
		Seguridad Social (30'9% del bruto)	<b>185,40€</b>
		Bonificación autónomos	<b>80€</b>
		Pagas extra (2)	<b>600€/paga</b>
		<b>TOTAL: (600x14)+(80x12)</b>	<b>9.360€/año</b>

Los socios cobramos un salario de 600€ más dos pagas extra, una en Navidad y una en Junio; es una cifra que consideramos adecuada, ya que estamos empezando el proyecto. A esta cifra se le debería añadir un 30'9% perteneciente a la Seguridad Social, ( incluye la cotización por contingencias comunes (28'30%), la cotización por contingencias profesionales (1'30%), la cotización por el cese de actividad (0'90%) y la cotización por formación profesional (0,10%), pero al ser autónomos, solo corresponde la **tarifa plana para autónomos**.

La **tarifa plana** para autónomos es una medida para impulsar el autoempleo que consiste en el pago de una **cuota mensual reducida** a la Seguridad Social en calidad de autónomo (durante uno o dos años), antes de pasar a formar parte del sistema de **cotización en función de los ingresos reales**. Consiste en el **pago mensual de 80 euros** a la Seguridad Social, en lugar de la cuota correspondiente en el sistema de cotización por tramos en función de los ingresos reales (vigente desde el 1 de enero de 2023).

## 2. PROVEEDORES Y ALIANZAS CLAVE

Nuestro **proveedor principal** de materia primera (Econyl) es [Recovo](#), una empresa italiana dedicada a la producción de **Econyl** que posteriormente transforman en tela con la que confeccionan ropa. Nosotros, **ValenSEA**, compramos el Econyl ya transformado en tela y lo **transformamos en nuestro icónico bolso** con diversos compartimentos.



La **confección** de los bolsos será llevada a cabo por la empresa [Pherkax](#). El cargamento de tela llegará a su local en Pontevedra y ellos se encargarán de la producción y una parte de la distribución en su página web.



Por último, la **venta** de nuestra gama de bolsos se realizará principalmente en [The Circular Project Valencia](#), una tienda de moda sostenible situada en el centro de Valencia.

