

ÍNDICE

1. SOCIOS

1.1. PRESENTACIÓN

*1.2 ORGANIGRAMA Y FUNCIONES
POR PUESTO*

1.3. SALARIOS

2. PROVEEDORES Y ALIANZAS CLAVE



1. SOCIOS

1.1 PRESENTACIÓN



Soy **Óscar**, la "mente analítica". Me gusta resolver problemas de lógica matemática y trabajar con la tecnología. Me aseguro de cumplir los plazos y de motivar al equipo para un perfecto rendimiento.



Soy **Sandra**, la "mente creativa". Disfruto trabajar en ejercicios que permitan crear y diseñar. Pretendo repartir y ejecutar las tareas de forma que los resultados sean positivos y a su vez ayudar a todo el equipo siempre que sea necesario.



Soy **Laura**, la "mente ambiciosa". Me encanta debatir e investigar. Procuro que mis tareas y las del resto del equipo sean realizadas de forma ordenada y limpia. El caos es un enemigo.



Soy **Sarah**, la "mente entusiasta". Me gusta relacionarme con la gente y aprender cosas nuevas. Procuro que exista armonía en el grupo y así asegurar un ambiente de trabajo idóneo.

1.2. ORGANIGRAMA Y FUNCIONES POR PUESTO

Puesto (Persona)	Funciones	Título (mínimo)	Aptitudes
<u>Gestión financiera y administración</u> (Óscar)	<ul style="list-style-type: none"> -Gestión y control de pagos a proveedores. -Gestión de la tesorería. -Gestión de la financiación y contabilidad. 	Ciclo Superior o Técnico Superior en Administración y Finanzas.	<ul style="list-style-type: none"> -Capacidad analítica y sintética. -Capacidad resolutive. -Capacidad organizativa y planificación.
<u>Gestión y diseño del producto</u> (Sandra)	<ul style="list-style-type: none"> -Gestión y control de proveedores. -Coordinación con la empresa fabricante. -Planificación y seguimiento del proceso de producción. -Creación y corrección de documentación técnica 	Ciclo Superior en Marketing y publicidad.	<ul style="list-style-type: none"> -Capacidad de innovación y creatividad. -Comunicación y habilidad autocrítica. -Capacidad de aceptar críticas y constancia. -Trabajo en equipo.
<u>Comercial y ventas</u> (Laura)	<ul style="list-style-type: none"> -Negociación de acuerdos comerciales con los diferentes clientes. -Funciones relacionadas con el departamento de ventas (incluyendo funciones administrativas inherentes al puesto). -Gestión de pedidos -Atención postventa. 	Grado Medio en Actividades Comerciales.	<ul style="list-style-type: none"> -Capacidad de negociación y habilidades comunicativas. -Habilidades sociales (empatía). -Capacidad de decisión y trabajar por objetivos. -Ambición.

<u>Marketing y comunicación</u> (Sarah)	-Marketing y publicidad. -Redes Sociales. -Informática (sitio web). -Comunicación.	Ciclo Superior en Marketing y publicidad.	-Experiencia en el manejo de redes sociales (TikTok, Instagram...). -Habilidad con herramientas de edición de vídeo e imágenes. -Capacidad de innovación y creatividad. -Organización.
<u>Aprovisionamiento y compras</u> (Óscar, Laura)	-Control de la compra de materiales. -Gestión y control del stock. -Control de los plazos de venta.	Grado medio de actividades comerciales.	-Habilidad con las relaciones interpersonales. -Capacidad de negociación y comunicación. -Perseverancia, proactividad e iniciativa.
Codirección (todo el equipo)			

1.3 SALARIOS

Nombre	Óscar		Cant. €
Trabajador (Régimen especial autónomos)		Salario base	600€
		Seguridad Social (30'9% del bruto)	185,40€
		Bonificación autónomos	80€
		Pagas extra (2)	600€/paga
		TOTAL: (600x14)+(80x12)	9.360€/año

Nombre	Sandra		Cant. €
Trabajador (Régimen especial autónomos)		Salario base	600€
		Seguridad Social (30'9% del bruto)	185,40€
		Bonificación autónomos	80€
		Pagas extra (2)	600€/paga
		TOTAL: (600x14)+(80x12)	9.360€/año

Nombre	Laura		Cant. €
Trabajador (Régimen especial autónomos)		Salario base	600€
		Seguridad Social (30'9% del bruto)	185,40€
		Bonificación autónomos	80€
		Pagas extra (2)	600€/paga
		TOTAL: (600x14)+(80x12)	9.360€/año

Nombre	Sarah		Cant. €
Trabajador (Régimen especial autónomos)		Salario base	600€
		Seguridad Social (30'9% del bruto)	185,40€
		Bonificación autónomos	80€
		Pagas extra (2)	600€/paga
		TOTAL: (600x14)+(80x12)	9.360€/año

Los socios cobramos un salario de 600€ más dos pagas extra, una en Navidad y una en Junio; es una cifra que consideramos adecuada, ya que estamos empezando el proyecto. A esta cifra se le debería añadir un 30'9% perteneciente a la Seguridad Social, (incluye la cotización por contingencias comunes (28'30%), la cotización por contingencias profesionales (1'30%), la cotización por el cese de actividad (0'90%) y la cotización por formación profesional (0,10%), pero al ser autónomos, solo corresponde la **tarifa plana para autónomos**.

La **tarifa plana** para autónomos es una medida para impulsar el autoempleo que consiste en el pago de una **cuota mensual reducida** a la Seguridad Social en calidad de autónomo (durante uno o dos años), antes de pasar a formar parte del sistema de **cotización en función de los ingresos reales**. Consiste en el **pago mensual de 80 euros** a la Seguridad Social, en lugar de la cuota correspondiente en el sistema de cotización por tramos en función de los ingresos reales (vigente desde el 1 de enero de 2023).

2. PROVEEDORES Y ALIANZAS CLAVE

Nuestro **proveedor principal** de materia primera (Econyl) es [Recovo](#), una empresa italiana dedicada a la producción de **Econyl** que posteriormente transforman en tela con la que confeccionan ropa. Nosotros, **ValenSEA**, compramos el Econyl ya transformado en tela y lo **transformamos en nuestro icónico bolso** con diversos compartimentos.



La **confección** de los bolsos será llevada a cabo por la empresa [Pherkax](#). El cargamento de tela llegará a su local en Pontevedra y ellos se encargarán de la producción y una parte de la distribución en su página web.



Por último, la **venta** de nuestra gama de bolsos se realizará principalmente en [The Circular Project Valencia](#), una tienda de moda sostenible situada en el centro de Valencia.

