



INGRESOS

GASTOS DE LA EMPRESA:

Una empresa proporcionará materiales para la base del interior de la motosierra y otra empresa nos proporcionará la ranura de borde y la barra de aserrado de la motosierra, nosotros montaremos la motosierra y le incorporaremos nuestro mecanismo en nuestras instalaciones, durante el proceso de creación nuestros gastos serán la compra de los componentes.



El transporte de productos lo realizaremos a través de una empresa, que se encargará de llevar el producto a los distintos locales donde se pondrá a la venta. En caso de que una empresa requiera una gran cantidad de nuestro producto, trasladaremos los productos directamente a su empresa mediante la empresa de transporte. Además, habrá una página web disponible para realizar compras en línea, el envío del producto en este caso será a domicilio, utilizaremos una empresa de transporte especializada en espacios urbanos para realizar estos envíos.



El gasto de la empresa dependerá de un estudio de la demanda para saber cuál tiene que ser la cantidad de bienes que tenemos que producir, el

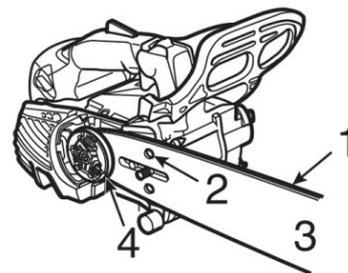


transporte de los productos se hará a medida que las tiendas lo soliciten o cuando se efectúen compras en la página web.

INGRESOS:

Las fuentes de ingreso serán: la venta de activos a tiendas que soliciten el producto, y mediante publicidad, ya que la marca de los proveedores, de las ranuras de borde, de la barra de aserrado y de los materiales para la base del interior, aparecerá en el producto, por lo que negociaremos con las empresas para obtener beneficios.

En resumen, los ingresos provienen de dos ámbitos: de la venta de nuestras motosierras y de la cesión de la licencia de nuestros mecanismos de seguridad a otras empresas de motosierras o nuevos productos, también de las ventas online.



1. Ranura de borde
2. Orificio para aceitado
3. Barra de aserrado
4. Engranaje