

INGRESOS

Partimos de estos datos de costes, que son:

CF anuales son de $19500 * 12 = 234.000 \text{ €}$.

CV es de 101€.

Previsión de venta al mes es de 500 bastones.

CV unidad con previsión de 500 unidades son de $101 * 500 = 50.500 \text{ €}$.

CV anual es de $50.500€ * 12 = 606.000€$

Ponemos precio al bastón y lo averiguamos en función de nuestros costes y lo que nosotros queremos ganar en cada bastón.

M es el MARGEN DE GANANCIA que quiero que sea de un 40% (0,4 unitario).

$$P = CT / (1-m)$$

$$P = (234.000 + 606.000) / (1-0,4) = 840.000 \text{ (6000 unidades)} / 0,6$$

PRECIO = 235€/unidad

Hallamos los ingresos para 500 unidades de venta mensuales:

$$\text{INGRESOS de } 235€ * 500 = 117.500€$$

INGRESOS = 117.500 €

Las unidades mínimas que tenemos que vender para que, a partir de ahí empezar a tener beneficio, lo calculamos,

$$Q^* = CF / (p-cv) = 19.500 / (235-101) = 146 \text{ unidades}$$

PUNTO MUERTO = 146 unidades al mes de venta mínima

Vendemos 500 bastones de venta estimados al mes con lo cual tenemos beneficios estimados.

Calculamos el beneficio,

$$\text{BENEFICIO} = \text{Ingresos} - \text{Gastos}$$

$$\text{BENEFICIO} = 117.500€ - (19.500 + 101*500)$$

BENEFICIO = 47.500 € estimado.