



Ingresos potenciales y actividades clave

En 2019, la industria de las aerolíneas obtuvo casi 13 mil millones de euros en ingresos y vendió aproximadamente 18,5 millones de boletos, con esa información, podríamos calcular nuestros ingresos futuros cuando se establezca la compañía... Digamos que empezaríamos a vender sólo a compañías aéreas españolas y que el precio promedio de boletos para vuelos locales e internacionales cortos es de 100 euros, pues si calculamos que se venderían aproximadamente 10 millones de boletos al año y que le estamos brindando servicio al 10 % de esas personas, generarían un ingreso total de 1 mil millones de euros, lo que significa que si tomamos entre 0,5% al 1.25% de comisión por boleto, obtendríamos entre 5 millones de euros y 12.5 millones de euros de ingresos.

Para darnos cuenta de eso primero necesitaremos alquilar un local y emplear a algunas personas en el campo que necesitamos. Luego tendremos que crear la estructura, lo que significa que desarrollaremos la nube, la aplicación y todo lo que la rodea, mientras desarrollamos relaciones cercanas con el gobierno y las compañías aéreas al mismo tiempo. Después de eso, todo lo que tendremos que hacer estará relacionado con mejorar la plataforma, administrar y mantener actualizado nuestro servicio y desarrollarlo internacionalmente.