

4. INGRESOS

La obtención de ingresos de nuestro modelo de negocio se basará en:

- **Venta de activos**

Somos una empresa cuyo producto final es un bien, por tanto la principal fuente de ingresos será la venta de nuestro producto. Con el precio de cada kit entregado al cliente, se cubrirán los costes que la realización de este ha producido, dejando un margen de beneficio para la empresa.

El precio del producto final será variable, y será siempre acorde a la ración y los ingredientes que constituyen el plato que haya pedido el cliente



- **Alquiler de utensilios**

Ofrecemos ciertos utensilios específicos, de los que no todas las cocinas disponen, para realizar las recetas que así lo precisen. Estas herramientas estarán a disposición del cliente mediante un servicio de alquiler.

Contratando este servicio, el cliente pagará un alquiler por el utensilio del que no disponga, además de una fianza para cada producto, que será devuelta cuando se efectúe el retorno del mismo en perfecto estado, haciendo así de colchón económico para este servicio.

Estos utensilios constituirán así un flujo constante de ingresos.

- **Publicidad en la página web**

Como apoyo para conseguir financiación, se plantea la posibilidad de publicitar, a las empresas que colaboran con nosotros, en nuestra página web, por un coste constituirá un beneficio para el negocio

