

3. SOCIEDADES CLAVE

Los socios y los proveedores juegan un papel fundamental en el funcionamiento de cualquier empresa. Por ello es indispensable definir las sociedades clave en contacto con “La Terreta”:

En primer lugar, necesitamos una red de proveedores de alimentos de origen valenciano para la formación de nuestros kits de comida. Nuestro negocio se basa en la idea de que todos nuestros productos sean tradicionales y típicos valencianos y, sin estos proveedores, esto no sería posible. Nos pondremos en contacto con diferentes empresas de producción y extracción de alimentos y de esta manera ayudaríamos al comercio local. También contaremos con la ayuda de los mercados locales y municipales, encargados de aportarnos el resto de productos necesarios.



Una vez tenemos los alimentos, lo siguiente será encargarse de los envases. Nuestros kits de comida vendrían preparados en unas cajas de cartón reciclable, de transporte fácil, cómodo y favorable para el medio ambiente. Por eso es necesario contactar con proveedores de estas cajas, diseñadas con el logo de nuestra empresa. En ellas situaremos las porciones exactas de comida listas para ser cocinadas.

Uno de nuestros aspectos diferenciadores es la capacidad que tiene el cliente de ver la realización del plato elegido a la perfección. Nuestros kits de comida incluyen en la receta un código QR, en el cual nuestros clientes encontrarán un video explicativo de como realizar el plato por cocineros con experiencia en platos valencianos. Para ello, necesitaremos contactar con nuestros socios cocineros profesionales para que ellos realicen la preparación explicativa.



En cuanto a la distribución, será imprescindible para nosotros una red de transporte que permita la distribución de nuestro producto a los almacenes y a los clientes.

De esta manera, nuestra empresa será capaz de reducir grandes riesgos y costes en el caso de ser nosotros mismos quienes realizamos estas actividades.



LA TERRETA
DE L'HORTA A CASA

Necesitaremos socios que se encarguen del ámbito tecnológico de nuestra empresa, encargados de la realización de la página web ,nuestra aplicación y su mantenimiento. También debemos contar con la participación de socios encargados de patrocinarnos y publicitarnos a través de sus redes sociales.

Por otro, socios imprescindibles para la financiación de nuestro proyecto.



También es importante para nosotros tener un seguro en caso que sobren alimentos o no se vendan los suficientes kits un día. Es por ello que contaremos con restaurantes con los cuales nos asociaremos para vender los restos de alimentos a un precio económico.