

PROPUESTA DE VALOR – JORGE, ALEX Y ERICK

Vamos a crear un patín eléctrico, el cual llevará una pantalla táctil donde habrá multifuncionalidad como GPS, música... y será creado con materiales sostenibles

Este invento ayudara a cambiar problemas con el medioambiente ya que es eléctrico y hecho con materiales sostenibles

SEGMENTACIÓN DE MERCADO

Este producto va dirigido a todo el público, para que se den cuenta que esto ayudaría a solucionar muchos de los problemas que podemos encontrar en el planeta

SOCIEDADES CLAVE

En esta empresa tratamos de obtener materiales bio sostenibles que tienen una gran durabilidad y una batería óptima para hacer largos recorridos

FUENTES DE INGRESOS

El precio del patín será un precio bastante asequible para todos los tipos de mercado, porque se podrá pagar a plazos, pero a la gente que lo compre en una sola vez le regalaremos un juego de pegatinas personalizables.

Se podrá pagar de todos los modos posibles menos cheques...

CANALES

Nos comunicaremos con otras empresas para hacer nuestro producto mas competitivo en el mercado.

RELACIONES CON LOS CLIENTES

Nuestra relación con los clientes será bastante cercana entre clientes y trabajadores, además hay diferentes tipos para comunicarnos como por ejemplo; presencial, por correo o por el teléfono. Seguidamente si tenemos un cliente que suele venir continuamente, le haremos descuentos como por ejemplo: unas ruedas, un cargador...

RECURSOS CLAVE:

Necesitaremos materias primas como hierro, motores eléctricos...

ACTIVIDADES CLAVE:

Contactaremos con varias empresas para patrocinarlas, de esta manera conseguiremos un impulso económico y así impulsar nuestro producto

ESTRUCTURA DE COSTES:

Costes variables: La Luz, Costes de materiales,

Costes Fijos: Salarios, Alquiler, Seguros, impuestos, licencias