



## **ACTIVIDADES PRINCIPALES**

Nuestra propuesta de valor requiere de las siguientes actividades clave:

- **Inversión:** Un inversor puede acceder a la plataforma con la finalidad de invertir en una persona y obtener una rentabilidad por ello, gracias a los rendimientos generados de la actividad de dicho usuario, bien sea proveniente de un talento o proyecto.
- **Obtención de financiación:** El usuario que busque obtener financiación de su proyecto o talento podrá hacerlo de manera totalmente gratuita publicándose en la plataforma.
- **Asesores/gestores:** Con nuestros trabajadores gestionamos y asesoramos a todos los usuarios que contraten nuestros servicios. Este equipo se encargará de negociar los contratos para llegar al mayor acuerdo posible y gestionará los contratos para que a nuestro cliente solo le quede firmar.
- **Formación:** Contamos con diferentes cursos para aumentar la calidad de sus talentos y proyectos.
- **Promoción:** Damos la oportunidad a los usuarios de promocionar sus proyectos para poder llegar a más inversores y para ello contamos con diferentes planes de pago.

**Actividades alcanzables:** Todas estas actividades son perfectamente alcanzables a nivel inicial menos los inversores y los asesores. El motivo es que al ser un proyecto en fase tan inicial no tenemos inversores que hagan girar la rueda y no hay presupuesto para contratar asesores/gestores. Los demás recursos solo requieren de un poco de capital y no dependen de otros factores externos como contactos o afiliación de usuarios.



# 7

## ACTIVIDADES PRINCIPALES

- ¿Qué actividades clave requieren nuestras propuestas de valor, canales de distribución, relaciones con clientes y fuentes de ingresos?
- ¿Estas actividades están a nuestro alcance, y, si no lo están, tenemos alternativas?

- Actividades clave: plataforma de desarrollo de aplicaciones, hosting, dominio, inversión, asesoría, formación, publicidad

- Actividades alcanzables: Teclas mens, asesoramiento

- Alternativas al asesoramiento: contratar a un asesor