

FUENTES DE INGRESO

La descarga de nuestra app será gratuita. Por esta razón, una manera en la que obtendremos ingresos es proporcionando suscripciones de pago para que los clientes puedan acceder a nuestros servicios.

Los clientes accederán a las secciones comparadores, novedades y ofertas de manera gratuita, una vez se hayan registrado con un correo electrónico y una contraseña. No obstante para poder acceder a todos nuestros servicios tendrán dos tipos de suscripciones diferentes:

- Un **pack estándar** en el que se pueda tener más información sobre las dos secciones anteriores y se pueda acceder a la sección horarios y plazas.
 - Pack básico: 3,99€/mes.
- Un **pack premium** que ofrezca acceso a todos nuestros servicios sin ningún tipo de publicidad. Calculamos que los precios serían los siguientes:
 - Pack estándar: 5,99€.

También llevaremos a cabo las siguientes estrategias para obtener ingresos:

1. **Freemium:** Descarga gratuita, pero algunos servicios de dentro son de pago. Como nosotros queríamos que nuestra aplicación fuera gratuita para todo el mundo la decidimos poner gratis, pero claro tenemos que generar algún tipo de ingreso, hemos elegido este método para que algunos de los servicios que ofrece nuestra aplicación solo sean accesibles para la gente que paga cuantía.
2. **In app:** Aplicaciones gratuitas que se mejoran con contenidos de pago. Es muy parecido al método anterior, lo que les diferencia es que con el pago de este la aplicación te ofrece contenido exclusivo para ti. Por poner un ejemplo claro es que si una persona paga este servicio puede activar la función de que nuestra aplicación le notifique estando cerrada de nuevas ofertas que salen recientemente.
3. **Publicidad en la app:** También incluiremos anuncios publicitarios de otras empresas en nuestra app para obtener ingresos. La publicidad solo será añadida para acceder a nuestros servicios gratuitos.