



Canales de distribución

Nuestra empresa llega a nuestros clientes mediante nuestro portal ya que tenemos un establecimiento físico.

Nuestro canal indirecto trata de comprar nuestros productos a proveedores y los modificaremos para lograr el producto final que pondremos a la venta. Nuestro canal directo trata de comprar nuestros productos a proveedores y los modificaremos para lograr el producto final que pondremos a la venta. Esta modificación se realizará en nuestro bloque logístico que se encuentra en Algemesí (Valencia). Hemos establecido 3 criterios: rotación, necesidad y duplicidad para establecer la llegada de productos.

Para asegurar la llegada de productos utilizaremos estos métodos de transporte: combinaremos la carretera, el ferrocarril y el barco para reducir costes y el impacto medioambiental. Como canal de comunicación utilizaremos la propia página web de nuestra empresa y además realizaremos anuncios como una fuente de publicidad que todo el mundo tendrá acceso a ello. En cuanto a la tercera edad, repartiremos una serie de folletos para que ellos también tengan acceso a conocer nuestra empresa.