

4. Fuentes de ingresos.

¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar nuestros clientes por el producto/servicio que le estás ofreciendo?

Nuestros clientes, están dispuestos a pagar por nuestros productos a un bajo precio, ya que los productos que contienen la máquina 24 horas son de una unidad cada producto, que quiere decir con esos, que no van en packs.

Nos referimos a que no van en packs, es que el producto que contiene la máquina, son solo de compra de una única unidad.

Además, los pagos pueden ser de diferentes maneras, ya que disponemos de un datafono para poder utilizar pagos en tarjeta, una ranura para introducir las monedas e incluso billetes, automáticamente, si fuera necesario, la máquina le daría el cambio al cliente.



Tenemos diferentes formas de generar fuentes de ingresos:

- Venta de activos: consiste en adquirir los activos por menos de su valor y obtener un beneficio, además que la empresa vendedora en este caso, recibe dinero en efectivo como resultado de la venta.
- Primas de suscripción: es una acción que representa la diferencia en exceso entre el pago por las acciones suscritas y el valor nominal de las mismas.

Nuestra empresa dispone de un tipo diferente de fuente de ingreso:

- Ingresos por pago único: se realiza de una sola vez, con independencia de que medie un tiempo entre la prestación y la contraprestación.

En cuanto a los precios, se clasifican en:

- Precios fijos.

