

FUENTES DE INGRESOS

Trataremos de cerrar acuerdos con diferentes patrocinadores para conseguir el capital necesario para la primera inversión. Por suerte, hemos comprobado que el sector tecnológico es objeto de inversiones por parte de administraciones públicas, las cuáles nos benefician notablemente. Si no, creemos que proyectos como este que aseguran un futuro más sostenible no encuentran grandes trabas a la hora de buscar patrocinios de particulares.

Además, vamos a dividir el proyecto en dos departamentos diferentes sobre los que vamos a trabajar. El primero, que requiere más inversión, es la creación de telas fotovoltaicas de las cuales van a estar hechas las mochilas. Esta práctica requiere las instalaciones necesarias para su producción en masa, a la vez que un laboratorio para mejorar su rendimiento y que estén en constante desarrollo. También necesitaríamos un local donde producir las mochilas desde esa tela, al igual que un equipo de diseñadores que se encargue de obtener el máximo rendimiento energético.

En lo que a ventas respecta, seremos una empresa caracterizada por la venta de activos. Como se puede intuir, el precio de la producción es elevado. Por ello, los precios de venta al público también lo serán. Hemos dividido las mochilas en dos grupos según su capacidad, cada una con precios diferentes. Mochila de 30L por 79,90€ y de 60L por 149,90€, ingresando estas cantidades mediante un único pago.

