

RELACION CON EL CLIENTE

En este aspecto, nuestra empresa se dedicará a dar exclusivamente atención directa y personal tanto a los alumnos como a los futuros pacientes. Pero sobre todo se centrará en dar la mejor atención y cuidado a la salud bucal de los pacientes.

Por lo tanto cada paciente será tratado de forma individual y dedicándole el tiempo necesario, para así poder saber sus necesidades y lo que espera conseguir con el tratamiento.

Desde que un paciente acude a nuestra escuela, será tratado de la mejor manera posible, porque siempre en cualquier empresa, si un cliente se queda satisfecho con el resultado de trabajo, recomienda ese trabajo a otros potenciales clientes.

Por lo tanto, siempre se hará hincapié en el buen trato y buen trabajo para así poder preservar a los paciente y que sigan en nuestra empresa para siempre.

Con el paso del tiempo, a los pacientes asiduos, les haremos varias ofertas, como descuentos suculentos de futuros tratamientos, financiaciones sin ningún tipo de interés, regalaremos limpiezas dentales e incluso material dental como irrigadores, cepillos u otro tipo de accesorio dental.

De esta manera nos garantizamos una buena cartera de clientes y así tendremos la certeza que volverán, tanto por el buen trato, buenos tratamientos de calidad y algún que otro descuento/ regalo.

