

1. ¿Cuál es la actividad a desarrollar?
Tienda de deportes que vende product# de todo tipo para practicar t< deporte favorito, desde ropa de deporte hasta los materiales para practicar el deporte que quieren nuestros clientes
2. ¿En qué sector de actividad se encuentra?
Sector Terciario
3. ¿Por que esté negocio en concreto?
Por Que a los nos interesa los deportes, es decir, sabemos cosas de deporte y es lo que nos gusta entonces decidimos crear este modelo de negocio
4. ¿Que características tiene el proyecto?
vender Ropa y material deportivo, para todo aquel que lo necesite
5. ¿Cuáles son sus ventajas competitivas?
Que Nosotros vendemos calidad y a un buen precio, accesible para todo el mundo. También que tenemos muy buen servicio de atención al cliente. Si no tenemos lo que el cliente ha pedido o lo que sea, lo pedimos y podemos hacer que le llegue a casa o a tienda.
6. ¿Cuál es el objetivo que pretende alcanzar la empresa
Conseguir Llegar a la máxima clientela posible, también un objetivo propio tener una buena atención al cliente. Vender la máxima calidad posible. También la fidelizacion con el cliente que también es una parte importante.