

#### 4. Fuentes de ingresos

##### **¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente potencial por un producto o servicio?**

Nuestros clientes más potenciales son algún deportista que conoce nuestra marca y a veces compra físicamente o en la página web. Y depende hay meses que se puede gastar o menos, siempre intentamos que queden satisfechos con nuestros productos y que los materiales que utilizan para practicar su deporte sean acordes a lo que nos piden