

- **CLIENTES POTENCIALES:** Nuestros clientes potenciales tienen entre 25 y 50 años ya que es el rango de edad en la que se suele comprar una vivienda en la actualidad. El nivel adquisitivo que deben tener no es muy alto ya que nos enfocamos en la comodidad de los clientes. Estos se basan en la casa de sus sueños para poder fabricarla de la manera más económica posible, ya que estas rondarán alrededor de los 25.000€ por container.
- **COMPETENCIA:** En este sector no tenemos mucha competencia puesto que nos ajustamos a la situación económica de los compradores.
- **PREVISIONES O TENDENCIAS DEL MERCADO:** En la actualidad, la compra de las viviendas está en declive ya que la sociedad no tiene el suficiente nivel adquisitivo para poder adquirir una vivienda.
- **ETAPA DEL PRODUCTO:** En este momento estamos en un periodo de crecimiento, puesto que nos encontramos comenzando proceso para llegar al momento de auge de la empresa.