

FUENTES DE INGRESOS.

Como nuestra empresa se dedica a una única actividad que es la venta de productos veganos y vegetarianos y de productos suplementarios proteicos, los ingresos procederán de la venta de ambos tipos de productos.

Creemos que es importante señalar que si el negocio funciona y con el paso del tiempo podemos expandirnos en el mercado, obteniendo también fuentes de ingresos de otros conceptos. Por ejemplo, si nuestra marca llega a posicionarse en el mercado de forma correcta concederemos licencias para el uso de nuestra marca.

✓ Ingresos estimados

Suponiendo una venta estimada de 150 productos suplementarios proteicos a la semana y 1.890 platos alimenticios a la semana tenemos los siguientes ingresos:

Productos suplementario mensuales $150 \times 4 = 600$ productos mensuales

El precio medio de estos productos es de 2 €

Ingresos de productos suplementarios = $600 \times 2 = 1.200$ €

Platos veganos y vegetarianos suponemos una venta diaria de 30 platos de media por máquina expendedora, como tenemos 9 máquinas esto supondrá 270 platos diarios, por lo que a la semana tenemos los 1.890 platos.

Platos veganos y vegetarianos mensuales $1.890 \times 4 = 7.560$ platos mensuales

Aunque ofrecemos productos a distintos precios y en la máquina instalada en la universidad los precios serán más baratos, hemos calculado un precio medio de 5 € el plato.

Ingresos de platos veganos y vegetarianos = $7.560 \times 5 \text{ €} = 37.800 \text{ €}$

Concepto	Ingresos Mensuales
Suplementos	1.200 €
Platos	37.800 €
TOTAL	39.000 €

Teniendo en cuenta que los costes estimados eran de 29.709,50 € mensuales, podemos afirmar que nuestra empresa es rentable.