

#### 4º Fuentes de ingreso

El principal producto sería el collar localizador con una pipeta de regalo por un precio de 19.99€

Es un precio muy atractivo puesto que tras la inversión inicial no se volvería a cobrar por el collar, ya que el localizador que se cargaría con un USB y no se necesita sustituir ya que tiene varios años de vida útil. ( Al menos que tenga un fallo en el primer año, que sería reemplazado gratuitamente por otro ya que la garantía es de un año )

Cada 6 meses habría de cambiar la pipeta, y el precio sería de 6.99€. Además, por cada descarga de la aplicación recibiremos una cantidad monetaria.

Precio original	Nuestro precio	Valor añadido
5 / pipeta con duración de 3 meses	6,99 / pipeta con duración de 6 meses	Nuestra pipeta no solo será más barata, sino que el tiempo de duración duplicará el original.

En Asturias hay unos 165.000 perros, creemos un objetivo alcanzable llegar al 25% de los mismos, por lo que la venta del collar nos proporcionará unos ingresos iniciales de 825.000€ y la recarga de las pipetas dos veces por año unos ingresos anuales de 575.000€.