

1º Proposición Valor

Con este collar estamos resolviendo un problema común en las mascotas, como son las pulgas, que pueden llegar a provocar graves enfermedades en los animales.

Lo que nos diferencia del resto de empresas es un collar que es mucho más fácil de colocar. Respecto a las pastillas existentes tiene una ventaja adicional ya que será muy económico ya que solamente se ha de invertir, después de la compra en la recarga y esto lo hace accesible a todo tipo de personas.

[Entrevista a veterinario](#)

ARTÍCULO (producto relacionado con valor añadido): [Perro perdido](#)

En este artículo de prensa, se muestra como gracias a una parte de nuestro producto, un perro que se había perdido, ha sido encontrado en el tiempo necesario, pero ¿Qué valor añadido le damos nosotros? Además de haber sido encontrado, con nuestro valor añadido que es un líquido para evitar las pulgas, ese perro habría salido de la cueva donde fue encontrado con una reducción de enfermedades.