

Relaciones con los clientes

Antes de ser nuestros clientes, los que requieran nuestros servicios nos transmitirán su idea, explicando todas las secciones de su empresa y contándonos porque piensa que es una buena idea. Después, debatiremos entre nosotros los pros y contras del proyecto y dependiendo de lo bueno que creamos que sea decidiremos si trabajar con ellos o no.

Nos dedicaremos a ayudar a nuestros clientes a abrir empresas y gestionarlas. No solo les financiamos, también les asesoraremos en las cuestiones del día a día u otras más importantes, como a la hora de contratar trabajadores aptos, conseguir un buen local y obtener las herramientas o la tecnología necesaria para llevar a cabo la función de la empresa.

Además de todo esto, también nos reuniremos con potenciales inversores para garantizar el éxito de la empresa de nuestro cliente obteniendo mayor financiación