

SOCIEDADES CLAVE

Nuestro producto puede ser vendido directamente, tanto al sector de población (personas dependientes) al que va dirigido el producto, relación comercial B2C (business to business), como también a empresas que prestan servicios a ese sector de población (residencias y empresas sociosanitarias), relación comercial B2B (business to consumer).

Para que nuestro modelo de negocio funcione vamos a delimitar los proveedores y socios que son necesarios en la fabricación y comercialización de nuestro producto.

El armario tecnológico se fabrica en madera de pino como predeterminado, no obstante puede ser fabricado de roble, arce o nogal, también integra una pantalla y un ordenador interno que identifica la ropa adecuada en función de las condiciones climatológicas en cada momento.

El armario será fabricado por la empresa gijonesa My ARMARIO, mientras que la parte informática y electrónica (Pantalla y ordenador interno) será desarrollada por la empresa asturiana IndomotiQ Oviedo, empresa experta en domótica y asistencia informática.

Como ya dijimos nuestro producto va dirigido fundamentalmente a personas dependientes por lo que intentaremos establecer alianzas estratégicas con las asociaciones más representativas de ese colectivo como son el ERA en el ámbito público (red de establecimientos residenciales para ancianos de Asturias) o ADESSPA (Asociación de empresas sociosanitarias de Asturias).

El armario es enviado a domicilio. Para ello contrataremos como empresa de transporte de referencia DHL. También trataremos de estar presentes en Amazon.