

Gure enpresak hasieran 100 euroko diru-sarrera bat jasoko du gure produktua enpresei saltzeagatik. 100€ horiek gure kostuak ordaintzeko erabiliko ditugu. Horrez gain, bezeroek egindako erosketa bakoitzeko %7ko komisioa jasoko dugu, eta diru-sarrera horiek enpresei deskontuak egiteko erabiliko ditugu beraiek eskaintzen dituzten produktu edo zerbitzuetan.

2 diru-sarrera mota ditugu enpresan; hau da, ordainketa bakarreko diru-sarrerak eta ordainketa errepikariak. Lehenak, bezeroak hasieran jartzen dituen 100€ak dira eta aldiz, ordainketa errepikariak %7ko komisioa. Prezioei dagokienez, prezio finkoak eta dinamikoak azaltzen dira. Finkoak, hasierako betiko 100€ak dira, eta dinamikoak %7ko komisioa, izan ere, geroz eta bezero gehiago baditugu orduan eta diru sarrera gehiago edukiko ditugu baina bazkideak gutxitzen joaten badira orduan eta diru sarrera gutxiago edukiko ditugu.

Bezeroak hasieran ordaintzen dituen 30€ euroak komertzioentzako izango dira, hauek gure sistemarekin diru sarrerak ere izan ditzaten.