

Gure enpresak hasieran 100€-ko diru-sarrera bat edukiko du gure produktua erosteagatik. Horrela, 100€ horiekin gure bazkideek bertako produktu eta zerbitzuetan deskontuak eta merkealdiak edukiko dituzte. Horrez gain, pertsonak egindako erosketa bakoitzeko %7ko komisioa jasoko dugu, eta diru-sarrera horrekin enpresei deskontuak egiteko erabiliko dugu beraiek eskaintzen dituzten produktu edo zerbitzuetan.

2 diru-sarrera mota ditugu enpresan; hau da, ordainketa bakarreko diru-sarrerak eta ordainketa errepikariak. Lehenak, bezeroak hasieran jartzen dituen 100€ak dira eta aldiz, ordainketa errepikariak %7ko komisioa. Prezioei dagokienez, prezio finkoak eta dinamikoak azaltzen dira. Finkoak, hasierako betiko 100€ak dira, eta dinamikoak %7ko komisioa, izan ere, geroz eta bezero gehiago baditugu orduan eta diru sarrera gehiago edukiko ditugu baina bazkideak gutxitzen joaten badira orduan eta diru sarrera gutxiago edukiko ditugu.

Bezeroak hasieran ordaintzen dituen 30€ euroak komertzioentzako izango dira, hauek gure sistemarekin diru sarrerak ere izan ditzaten.