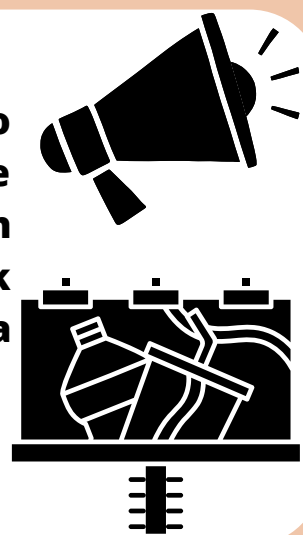


DIRU SARRERAK

Gure kasuan, aplikazio honetan hasiera batean ez da ordaindu behar aplikazioa izateko, azkenean dirua sartu beharko da gure zerbitzuak erabiltzen badituzu eta aplikazioa dagoen bati ordaintzea. Orduan, gure enpresaren diru sarrerak ordainketa bakarreko diru sarrerak izango ditu, batetik aplikazioan dauden iragarkiekin; marka hauek emago dituen dirua gure aplikazioan egoteagatik. Beste aldetik bezeroek ordaintzen dutena aplikazioan dagoen pertsona bati diru horren portzentai bat enpresarentzako izango da.



Orduan gure enpresan diru sarrera hauek izateko zenbait modu izango ditugu: lehen esplikatu dudak bezela, publizitatea, marka desberdinak gure aplikazioan atera dezakete. Beste aldetik aktiboen salmenta, non bezeroen ordainketatik 17% komisio bat jasoko dugu (Azkenean prezioak dinamikoak izango dira, aldatuko dira zerbitzuak erabiltzerakoan eta aldagai batzuk egondo dira prezioak aldatuko dituztenak)



Urte bateko diru sarrerak:

Iragarkiak: 40000€

Bezeroen ordainketatik komisioa: 30000€



Nahiz eta lehenengo urtean galerak izan, denbora pasa hala diru sarrerak igotzen joango direla espero dugu, gure enpresaren hedapenarengatik