

## **¿Cuáles son los principales socios y proveedores que necesitáis para que vuestro proyecto funcione?**

A la hora de escoger socios, debemos ser consecuentes, debido a que nuestro contacto con empresas externas se limita únicamente a recomendar productos, ofrecemos un servicio, por tanto, no es necesaria la colaboración con proveedores externos. Únicamente precisamos de nuestros trabajadores internos a la hora de ofrecer nuestro servicio.

Nuestra tarea es asesorar a un cliente; no vendemos un producto, ofrecemos un servicio.

Por otra parte, no podemos olvidar que precisamos de material, por tanto disponemos de recursos físicos, humanos y materiales, todos ellos internos en la empresa. Algo destacable es que tenemos alquilada a una empresa una serie de servidores, para que así nuestros trabajadores trabajen en ellos y consigan una logística eficiente a través de la red. A su vez, disponemos de ordenadores provistos por una empresa externa para desarrollar con ellos nuestro proyecto.

## **¿Por qué son importantes para nosotros?**

Al asociarnos con una empresa externa, lo que hacemos es incluirla en nuestro catálogo, para que posteriormente nuestros clientes puedan acceder a su producto. A su vez, a pesar de que no tenemos la necesidad de disponer de socios o proveedores externos, estos son imprescindibles a la hora de habilitar y ofrecer a la empresa las herramientas necesarias para realizar su actividad, además de ser en cierto modo un gran potenciador de ventas de cara al público. Entre compradores-proveedores existe una beneficiosa ventaja mutua, y el trabajo realizado por ambas partes es