

FUENTES DE INGRESO:

- Ingresos por pagos recurrentes:

Esto es que las personas nos realizarán el pago del servicio cada vez que éste sea solicitado.

- Una empresa dispone de diferentes maneras de generar fuentes de ingresos:

- Prima por uso o préstamo → Cada vez que alguien solicita nuestro servicio temporalmente deberá de abonar un precio ya establecido.
- Primas de suscripción → Los clientes que utilicen frecuentemente los servicios de nuestros cargadores tendrán la opción de suscribirse a nuestro servicio.
- Publicidad → Promoción de nuestro producto mediante redes sociales, radio, televisión y periódico.

- En cuanto a los precios, se clasifican en:

1. *Precios dinámicos.*
 2. *Los precios se definen como dinámicos porque fluctúan, de manera que los días laborables tienen un precio así como los días festivos tienen otros.*
 3. *Las suscripciones también tienen distintas tarifas de uso dependiendo de éste. Cuanto más uso se le dé más económica será la tarifa.*
- **TABLA DE PRECIOS:**
 - *Empadronados: 15,50€/mes*
 - *No empadronados: 20,50€/mes*
 - *Tarifa Socio: 210€*

De donde viene nuestro dinero:

1. *Nuestra principal fuente de ingresos son los socios, dado que a la hora de crear la empresa, los socios han aportado el capital inicial.*
2. *En segundo lugar nuestra fuente de ingresos serán las entidades públicas, tales como Diputación Foral de Bizkaia o Ayuntamiento de Bilbao, mediante convenios entre las entidades, de este modo nos garantizamos tener ingresos por el servicio que aplicamos.*
3. *Una parte importante de los ingresos también salen de nuestros usuarios y clientes habituales, mediante cuotas, precios por uso y alquileres.*