

## 4. IRABAZI ITURRIAK

Gure diru sarrerak lau bazkideen artean elkartuko ditugu gauza arrunteetarako, beste kostu handietarako bazkide berriak bilatuko ditugu, gure enpresan inbertitu nahi dutenak. Zaila izan daiteke bazkide berriak aurkitzea, baina haiekin tratuak egin genezake. Adibidez, bazkide horrek produktu jakin batzuen enpresa badu, guk gure bezeroei saltzea, edo aurkeztea...

Gainera, gure bezeroek aurrera ateratzen lagunduko digute, hasieera-hasieratik zerbitzuak eskainiz haiei. Baita ere, gure salmenta osteko zerbitzua (5. puntuan zehatzago azalduta); Gure zerbitzua jasaten dutenek, zerbitzu gehigarriak jaso ahal dituzte; adibidez irteera bereziak egitea (zerbitzu berdina kontratatu duten beste pertsona batzuekin irteera batzuk prestatuko dira, guztiek batera joateko), leku espezifiko batera joatea (zerbitzu normalean paseo bat ematea barruan sartuta dago, baina pertsona nagusia eremu horren kanpoan dagoen beste leku batera joatea zerbitzu gehigarria izango da).

Eskaintzen dugun zerbitzua, gutxienez hilabete batekoa izan behar du, geroago beste hilabete batzuk eskatu ahal dira, beraz, zenbat hilabete kontratatzen duen zerbitzua ordaindu beharko du, hau da, hilerok.

Dena den, gure zerbitzua prezio finkoa edukiko du, baina zerbitzu desberdinek prezio desberdina izango dute. Gainera, gero eta gehiago kontsumituz prezioa ez dugu jaitsiko, prezioa berdina mantenduko da.