

3. ELKARTEAK EDO SINERGIAK

Gure zerbitzua aurrera eramateko aliantzak behar ditugu eta horietako asko hurrengoak dira:

Hasteko, ez ditugu hornitzailik behar produktu fisiko bat saltzen ez dugulako; zerbitzu bat da guk eskaintzen duguna, baina gure lehiakideen artean elkar gaitzke nagusien zentru batzuekin onurak ateratzeko. Horrekin batera, gure lehiakideak ez diren beste sektore batzuekin zerbitzu gehigarriak gehitu ahal ditugu, hala nola nagusientzat jarduerak antolatzen dituzten erakundeekin (bingoa edo jubilatuen etxeekin). Gure enpresa ezagunarazteko etorkizun batean ondo etorriko litzaiguke agentzia batekin lan egitea, nahiz eta printzipio batean paperez zein sare sozialen bitartean iragarriko ditugu guztia.

Gure zerbitzua eskaintzeko dirulaguntza publikoa lagun diezagukete. Horretarako, erakunde publikoak zein bezeroak aportatuko liokete. Dirulaguntza publikoak eskatu ahal ditugu enpresa bat sortzeko momentuan, honek indartuko genuke arlo ekonomikoan. Gainera, enpresa handia sortu baino lehen, bezero batzuekin ateratzen dugun diruarekin enpresa handitzen joan gaitzke. Horrekin batera, finantziarioak lortzea beharrezkoa ikusten dugu inbertsoreen bidez.

Amaitzeko, gure enpresa beste enpresa baten parte izatea kontsideraten dugu. Gure zerbitzua beste erakunde batean parte izan daiteke biak indartuz. Adibidez, nagusien egoitza batekin elkar lan egitea onuragarria izan daiteke, gure langileak eta bezeroak horra eramanez.