

SOCIOS CLAVE (Parking dog)





Para empezar, nuestro negocio unirá alianzas con diferentes empresas. Una de ellas es, la empresa Taste of the Wild y Royal Canin, que gracias a ellos nuestra empresa vende productos de su compañía y que gracias a esta alianza conseguimos fuerza en el mercado.

Nuestra empresa tiene principalmente a los proveedores como socios clave. Los proveedores más importantes serán los que nos proporcionen alimento y agua para los perros, esas marcas serán de comida; Taste of the Wild y Royal Canin, la marca de agua será Bezoya .

Aparte de dichos proveedores, también tendremos otros proveedores como Kong y Trixie que serán las marcas encargadas de traernos los juguetes, Drinkwell es una marca encargada de hacer fuentes de agua para divertir e hidratar a las mascotas y como queremos lo mejor para los perros tendremos fuentes para ellos. Zooplus también será un proveedor con el que trabajemos ya que dicha marca será la encargada de traernos los accesorios, tales como la cama para los perros, los comedores, correas y artículos parecidos.

Los beneficios de los socios clave son: minimizar riesgos e incertidumbres ya que de esta manera podemos compartir datos de la empresa. Dividir los costes. Es decir, los socios clave desembolsaran dinero a la empresa para así poder hacer frente a los gastos que tenga. Expandir el negocio, así la empresa se abrirá a un mercado mayor y mejoraremos las ganancias.

Los recursos financieros serán utilizados siempre para que la empresa pueda crecer y pueda convertirse en una gran empresa a nivel nacional o internacional y así poder asegurar a los dueños de los perros el buen cuidado de sus mascotas mientras ellos disfrutan de su ocio.

Garantizamos la optimización y economía con los socios clave mediante la compra de toda la producción, con precios especiales y determinando los estándares de calidad que respondan con las necesidades de los clientes de nuestra empresa. Ya que, esto beneficia a los socios clave.

Para ello será necesario llegar a un acuerdo para evitar fraudes, por lo que habrá por medio contratos legales que serán supervisados por el propio abogado de nuestra empresa y por el responsable que realice los contratos por parte de los proveedores. de esa manera todo quedará legalizado en caso de duda o con intención de inducir al otro.

A todos nuestros proveedores les vamos a pagar de la misma manera, los pedidos que haremos serán pagados al momento de recibir el pedido. De esta manera evitaremos estar endeudados, es decir, evitaremos la situación de si no se termina de pagar un pedido anterior y se realiza otro los gastos se van a sobreponer. Pero si se pagan de golpe los dos pedidos quedarán los dos pagos saldados.

Como nuestra empresa es una empresa nueva de gente joven necesitamos encontrar inversores para poder impulsar nuestro negocio. Ya que, es una idea innovadora que no se había llevado a cabo nunca y necesitamos atraer a la gente a nuestro negocio mediante inversores. El dinero que se recaude de las inversiones será destinado a poder hacer publicidad del negocio para hacer llegar a la gente nuestra idea. La función de estas inversiones será poder hacer frente a los gastos de la empresa para poder crecer, como puede ser la publicidad, la compra de productos etc.

En nuestro caso, de todos los socios que existen dependemos de los socios financieros para lograr más recursos de los que poseemos para conseguir nuestros objetivos. Algunos de estos pueden ser un inversor, bancos etc. Por eso es importante conseguir un socio financiero que mejor se adapte a nuestras necesidades.



La mejor manera de elegir a nuestros socios clave es buscar a aquellas personas que ayuden a que nuestra empresa crezca de manera correcta para que funcione lo mejor posible. Además, esta elección no solo la podemos decidir nosotros, sino que los socios tendrán que decidir si les beneficia unirse con nuestra empresa, ya que si no somos

capaces de cumplir con nuestras expectativas empresariales, provocaremos mala reputación.

Como hemos dicho a lo largo de todo el documento, lo principal en este tipo de alianzas es que ambas partes salgan beneficiadas. La confianza y los resultados son los que darán lugar a mantener muchos años a un socio, ya que los cambios constantes traerán quebraderos de cabeza, menos eficiencia y un gasto mayor de recursos.