

## **Fuentes de ingreso:**

En nuestra empresa nos dedicamos sobre todo a vender ropa por lo que nuestra principal fuente de ingresos se trata de la venta de ropa, generalmente solemos generar el suficiente dinero como para poder seguir adelante solamente con eso, sin embargo tenemos alguna que otra fuente más de ingreso para así poder ganar más dinero. Un ejemplo es que con todos los que nos han sobrado y no son suficiente para crear una prenda de vestir, la ponemos a la venta para que nuestros clientes las compren cuando se les a roto un pedazo de su prenda, y en vez de tirarla y comprar una nueva, pueden comprar este pedacito y coserlo, así les sale mucho más económico, no se tira más basura y además como es del mismo material del que fue creada la prenda no se notara casi que es cosido. Si no saben, no les gusta o simplemente no tienen tiempo de coser esa prenda ropa también incluimos un pack, algo más caro, en el que nos encargamos nosotros de coser esa parte de ropa, y así nosotros ganamos algo más de dinero. Otra fuente de ingreso, es que de vez en cuando organizamos cursos online donde enseñamos a los más inexpertos a optimizar todos los recursos, sin desperdiciar ni una sola cosa, sobre todo con materiales reciclados aunque también puede ser utilizado en material no reciclado.

A nuestros clientes, para ayudarles mucho más, y que todos sean capaces de comprar nuestros productos ofrecemos la posibilidad de comprar nuestros productos de una, es decir pagar todo a la vez, o pagarlo a plazos, es decir pagarnos un poco todos los meses hasta llegar a lo que vale el producto más un pequeño porcentaje de intereses, por la tardanza.

Por último, depende de la prenda hemos puesto precios dinámicos o fijos. Generalmente no estamos muy a favor de los precios dinámicos ya que creemos que con eso podemos perder mucho dinero, ya sea porque se ha subido mucho y nadie lo compra o porque se ha bajado tanto que ni rentabiliza el producto, sin embargo también queremos que todos sean capaces de comprar nuestros productos así que por eso hemos decidido de vez en cuando bajar el precio, durante un periodo de tiempo, a algunos productos para que así los más desfavorecidos también puedan comprar algunos de nuestros productos.