

4. IRABAZI ITURRIAK

- Bi diru sarrera nagusi izango ditugu:
 - a. Gure ideia haien (Decathlon, Forum...) marka moduan saltzeagatik eskatutako diru kuota (ideia saltzeagatik, patentea erabiltzeagatik)
 - b. Gure ideia hau litzateke: lehenengo urtean, kontratu bat egingo genuke Decathlon bezalako enpresa handiren batekin, eta 200.000 euroko salmenta-zifra negoziatuko genuke kontratuaren lehen urtean. Hurrengo urtean, gure bezeroa gure produktuarekin pozik badago, kontratua berritzean % 33ko ehunekoa gehituko zaio saldutako produktu bakoitzeko. Honi esker lehenengo urteko gastuak beteko genituzke eta %33-eko portzentaiarekin urrengo urteetarako dirua lortuko genuke.
- **Prezioa:**

Prezioaren hurbilketa: (Negoiaziorako Irekiak Gaude)

- **Motxila:** 35 euro gutxi gora behera baina alda dezake dimentsioen arabera.
- **Jaka:** 35 euro gutxi gora behera baina alda daiteke materialen arabera.

Orduan, gure produktua, hainbat bezerori erakartzeko **60€** izango da. Izan ere, gure produktua gehiegi konbentzitu ez zaienei, errentagarria iruditu ahal zaie eta horrela gure bezero kantitatea handitu. (Gomendatu dendari, guk ez dugulako salduko)

