

DIRU-ITURRIAK

Zenbat eta nola ordaintzeko prest egongo da gure bezero potentziala eskaintzen diogun produktu edo zerbitzuen truke?

TARIFAK	KOSTU FINKOA		KOSTU ALDAKORRA		GUZTIRA PREZIOA	
DIETISTA + EROSKETA	50€	hilabeteko	$x + 5€$	Erosketaren balioa + garraioa	$50€ + x + 5a$	50 + erosketaren balioa + 5 x hilabeteko erosketakopurua
DIETISTA + EROSKETA + KOLOKATZEA	50€	hilabeteko	$x + 10€$	Erosketaren balioa + garraioa + kolokatzea	$50€ + x + 10a$	50 + erosketaren balioa + 10 x hilabeteko erosketakopurua
EROSKETA 1	5€	garraioa	x	Erosketaren balioa	$5€ + x$	erosketaren balioa + garraioa
EROSKETA 1 + KOLOKATZEA	10€	garraioa + kolokatzea	x	erosketaren balioa	$10€ + x$	erosketaren balioa + garraioa + kolokatzea

Hilabeteen izango ditugun irabazien estimazio bat egin dugu, 50 pertsonen gure zerbitzuak eskuratuko dituztela eta hilabeteen batz bestek bakoitzak 150€ko erosketak egingo dituztela kalkulaturik.

Dietista eta erosketak 10 pertsonen eskatutako balute 775€ko irabaziak edukiko genituzke $[(50+5x4+150x0,05)x10]$. Gainera, dietista eta erosketaz gain kolokatzea 7 pertsonen aukeratutako balute, 682,5€koak izango liriteke irabaziak $[(50+150x0,05+10x4)x7]$. Erosketaren zerbitzua 20 pertsonak aukeratuz gero, 250€ izango liriteke irabaziak $[(5+150x0,05)x20]$, eta erosketaz aparte kolokatzea 13 pertsonak aukeratuta 227,5a€-koak $[(10+7,5)x13]$.

Hori kontuan izanik, guztira irabaziak 1935€-koak izango liriteke, baina hilabetero 70€-ko gastuak izango genituzkeenez, 1865€ geldituko litzazkiguke irabazi modura. Hasierako inbertsioak aurrera ateratzeko, hau da ordaintzeko, hilabetero 200€ erabiliko ditugu, horrela 12 hilabeteetan eskuratuko dugu berriro ere hasieran enpresa sortzeko jarritako dirua. Horretaz gain, gelditzen diren 1665€-tatik 465€ enpresan utziko ditugu badaezpada eta horrela irabazitako dirutik 1200€ gelditzen zaizkigunez eta 4 taldekide garenez, bakoitzat 300€ jasoko ditu.