

3. ELKARTEAK EDO SINERGIAK

Gure produktua edo zerbitzua aurrera eramateko beharko ditugun aliantzak dira

ZEINTZUK IZANGO DIRA GURE HORNITZAILEAK?

3.1 Lehiakideak: gure moduko plataformarik ez dago, baina badaude plataforma asko gure hainbat zerbitzu soltean eskeintzen dituztenak. Adibidez instagram sare sozial moduan daukagu, edo apunteak eskeintzeko hainbat plataforma daude...

3.2 Lehiakideak ez direnak: partikularrak ematen dituzten akademiekin batu gaitzake, guk gure plataforman aurkeztu ditzakeguz, publizitate eman ez haien negozioari, ordez haiek dirua ematen digute publizitateagatik.

3.3 Kontsultoriak, freelance:

Bai, hasiera batean aplikazioa egiteko zerbitzu bat hartu beharko genuke, ezin dezakegulako guk aplikaziorik egin, beraz, pertsona bat azpikontratuko dugu lan hau egiteko. Geroago, pertsona hau gure enpresaren partaidea izago da, aplikazioa ondo mantentzeko.

3.4 Erakunde publikoak: erakunde publikoak gure enpresa finantzatu dezakete, hala nolan Eusko Jaurlaritzak gure aplikazioa finantzatu du, horrela ikasleei buruzko informazioa izateko eta gure aplikazioa lagungarria delako hezkuntza modernizatzeko eta aurreratzeko.

3.5 Finantziak: unibertsitateak eta eusko jaurlaritzak gure aplikazioa finantzatu dezakete. Unibertsitatei komeni al zaie gure aplikazioa finantzatze ikasleen informazioa salduko diegulako, eta eusko jaurlaritzarekin ere berdina egingo dugu.

3.6 Gure enpresa beste enpresa baten parte izatea: Batzutan gure zerbitzua edo produktua, beste zerbitzu edo produktu baten parte izan daiteke. Adibidez, gure produktua supermerkatu baten sal daiteke edo gure denda merkatal gune handi baten parte izatea.