



@cuidare.es



634433762

3. SOCIEDADES CLAVE

Las **Sociedades Clave** son la red de proveedores y compañeros con los que **colaboramos** para abaratar costes, facilitar algunos elementos necesarios para la empresa o para dar un poco de poder a la empresa e intentar darla a conocer al colaborar con otras empresas conocidas. Se colabora con otras empresas con las que tiene que haber un **acuerdo mutuo** y que beneficie a ambas partes de un modo u otro.

Nuestra empresa trata de una web, y una forma de beneficiar a dos empresas en este tipo páginas es poniendo **anuncios**. Cualquier empresa que nos pague puede tener anuncios en nuestra página web, pero el **sector de productos de limpieza** principalmente son los más interesados, ya que es dónde más beneficio obtienen, debido a que la mayoría de nuestros clientes utilizan nuestra aplicación con interés en el cuidado de la casa. También obtendrán beneficios las empresas que se dediquen a crear **productos para ancianos**, debido a que nuestros clientes también pueden tener interés en estos productos. **Nuestro beneficio** es de 4€ por cada 100 personas que vean un anuncio y 0,63€ por cada persona que clickee el anuncio. Esto es una gran ayuda económica para nuestra empresa.

En el caso de nuestra empresa, en la cual el trabajo principal es diseñar una web, necesitamos varios ordenadores y algunos otros **dispositivos electrónicos**. Además, también necesitamos dispositivos para los **servidores** y el **uso laboral** de los trabajadores, bien para los que estén al servicio del cliente u otros. Para esto hemos decidido colaborar con una empresa que se dedica a producir aparatos electrónicos. Después de consultar con varias empresas de este sector tratando de llegar a un **acuerdo** que beneficie a ambas, pusimos en común todo lo que nos ofrecían. Después de discutir y estudiar cual de todas era la mejor propuesta, decidimos aceptar la propuesta de la empresa **Acer**. Esta empresa nos ofreció un **20% de descuento** en todos los dispositivos que necesitemos comprar, además de ofrecernos un **servicio de reparación** de todos los dispositivos que se estropeen gratuito y una **garantía** de 2 años en todos los aparatos. Acer accedió a esta alianza ya que ellos reciben muchos **beneficios**. Estos son que somos unos clientes **fieles y que invierten** mucho dinero en su empresa. Además de darles **visibilidad** al incluirse dentro de nuestros proveedores.

La última alianza es una alianza junto a **facebook**. Es una alianza estratégica entre empresas **no competidoras**. Ya que son empresas que no tienen muchas cosas en



@cuidare.es



634433762

común. La idea de esta alianza es que nuestros clientes tenga la opción de recibir un **descuento del 10%** en el precio de nuestra web si se registran en la página de la otra empresa. Gracias a esta alianza la empresa de facebook tendría de beneficio más clientes en su empresa y a cambio de esto, nosotros recibimos una **ayuda económica** de 3€ por cada 50 personas que se registren desde nuestra web.

Nuestra alianza de **anuncios** sería una alianza estratégica **no competidora**, ya que se trata de una alianza cuya cooperación resulta beneficiosa para ambas partes.

Y nuestra alianza con **Acer** sería una relación de **comprador-proveedor**, ya que es para asegurar disponibilidad de materiales baratos y de buena calidad.

acer

