

START INNOVA
PROIEKTUA

€coMoney

GIFT CHASS
MIKEL MESO
NEREA ROMERO

AURKIBIDEA



1. Portada.....	1
2.	
Aurkibidea.....	2
3. Canvas.....	3
4. Sarrera.....	4
5. Balio proposamena.....	4
6. Merkatuaren segmentazioa.....	4
7. Funtsezko sozietatea.....	4
8. Diru-sarrerak.....	5
9. Banaketa eta komunikazio kanalak.....	5
10. Bezeroekiko harremanak.....	5
11. Funtsezko baliabideak.....	5
12. Funtsezko jarduerak.....	5
13. Kostu egitura.....	5

<p>Banaketa eta komunikazio kanalak</p> <p>Bazkideak ditugu makinak transportatzeko.</p> <p>Gure produktua Bizkaiko udaletxeetan salduko da. Publizitatea eta promozioa iragarri eta elkarriketen bidez egingo da.</p>	<p>Diru-sarrerak</p> <p>Diru-sarrerak saldutako makina bakoitzeko lortuko dugu.</p> <p>1500-2000€ makina bakoitzeko.</p>	<p>Merkatuaren segmentazioa</p> <p>Bezeroak:</p> <ul style="list-style-type: none"> -Udaletxeak -Merkatal zentroak -Futbol zelatak -Jende asko biltzen diren unak -Enpresa handiak 	<p>Balio proposamena</p> <p>Birziklatzera animatu</p>	<p>Funtsezko baliabideak</p> <ul style="list-style-type: none"> -Billegia -Garratua
<p>Funtsezko jarduerak</p> <ul style="list-style-type: none"> -Makina erostea -Promozionatzea 	<p>Funtsezko sozietateak</p> <p>Bazkideak:</p> <ul style="list-style-type: none"> -Zabor biltzailleak -Eramalleak <p>Hornitzaileak:</p> <ul style="list-style-type: none"> -Makina fabrikatzaileak 	<p>Bezeroekiko harremanak</p> <ul style="list-style-type: none"> -Produktua promozionatuz -Produktuaren onurak erakutsiz <p>Adb. birziklatzeagatik dirua lortzearen ideia erakargarria izan daitke.</p>	<p>Kostu egitura</p> <ul style="list-style-type: none"> -Kostu aldagarriak: makinak -Kostu finkoak: soldatak 	

Gu Giff Chass, Mikel Meso eta Nerea Romero gara eta gure proiektua birziklatzearen truke dirua ematen dituzten zakarrotzi moduko makinak saltzea da. Gure proiektua hobeto ulertzeko, urrats hauetan sakonago azaltzen dugu.

1. BALIO PROPOSAMENA

Gure makinak jendeak birzikla dezan salduko ditugu, beraz, birziklatzera animatzen du gure enpresak. Besteengan bereizten gaituena da, gure makinetan birziklatzen duten pertsonak dirua lortzen dutela. Gure ustez, horrela jende gehiago animatuko da birziklatzera, nolabaiteko mozkina lortzen duelako, eta, motibazio horren ondorioz, gure makinak eskaera handituko da eta gure salmentak gora egingo dute, horrela gu mozkin gehiago irabaziz. Gainera, gure helburua lortzen bada eta gero eta gehiago birziklatzen bada, kaleak garbiago mantenduko dira eta kontaminazioa gutxitu ahal izango litzateke.

2. MERKATUAREN SEGMENTAZIOA

Gure bezeroak honako hauek dira:

- Udaletxeak: gure makinak erosiko dutenak dira, bere herrietan/hirietan instalatzeko eta hango biztanleak erabili ahal izateko.
- Merkatal zentroak: gure makinak instalatzeko beste toki bat da, merkatal zentroetan nabariagoak izango dira eta jendeak eskura izango ditu.
- Futbol zelaiak: jende asko biltzen den tokiaenez eta gehienek edaria daramatenez partiduetara plastikozko ontzietan batez ere, horrelako tokietan instalatzea oso erabilgarria izan ahal dela pentsatzen dugu.
- Jende asko biltzen diren uneak: garraiobide publikoko geltoki handiak, hiribarru gunek, jende asko batzen diren tokietan instalatu ahal ditugu erabilgarriak izateko.
- Enpresa handiak: gure produktuari erabilera ona emango diotela uste dugu.

3. FUNTSEZKO SOZIJETATEAK

Gure bazkideak honako hauek dira:

- Zabor biltzaileak: gure makinak husteko eta zakarra birziklatzera eramateko zabor biltzaileak gure bezeroak izatea beharrezkoa dugu. Beraien zerbitzuen truke, adostutako soldata kopuru bat emango genieke.
- Eramaileak: gure makinak lekuetara eramango dituztenak izango dira. Beraien transporte-lanaren truke adostutako soldata kopuru bat emango genieke.

Gure hornitzaileak honako hauek dira:

- Makina fabrikatzaileak: beraiei makinak erosiko dizkiego gero saldu ahal izateko.

4. DIRU SARRERAK

Enpresa honetako diru-sarrera guztiak herrietako udaletxeengandik eta jende kontzentrazio handien lekuetan, merkatal-zentroak futbol zelaiak... adibidez. Udaletxe edo zentro bakoitzari saldutako makinaren prezioarekin lortuko da dirua. Makina bakoitzeko 1500-2000€-ko prezioa eskatuko genuke (erabilitako materialen arabera)

5. BANAKETA ETA KOMUNIKAZIO KANALAK

Bazkideak izango ditugu gure makinak instalatuko diren lekuetara eramateko. Gure produktua Bizkaiko udaletxez udaletxe eta gune handienetan promozionatu eta eskainiko dugu. Produktuaren erabiltzaileei kaleko pankarta eta sare sozialeko iragarkien bidez promozionatuko diegu. Horrez gain irrati emisore lokaletan promozioa publizitatea lortzen saiatuko gara jendearen artean zabaldu ahal izateko.

6. BEZEROEKIKO HARREMANA

Bezeroekin harremana izatea lortzeko gure produktuaren promoziarekin lortuko dugu. Promozio hauetan gure makinak erabiltzearen onurak erakutsiko ditugu, eta makinaren helburu printzipala promozionatuz, dirua lortzearen ideia aprobetxatuko dugu jendearen arreta deitzeko.

7. FUNTSEZKO BALIABIDEAK

- Biltegi bat behar da egiten ditugun makinak gordetzeko eta behar dugunean makinak saltzeko.
- Makinak edonora eraman ahal izateko garraioa behar da.

8. FUNTSEZKO JARDUERAK

- Makinak fabrikatzen dituzten enpresei erosi behar zaizkie.
- Promozionatzea iragarkiak edo elkarrizketak eginez kontsumitzaileak erosteko.

9. KOSTU EGITURA

- Kostu aldakorrak:
 - Makina fabrikabrikatzaileei makinaren truke emango diegun dirua: 800€ minimoa, erabilitako materialaren arabera soldata igo daiteke.
- Kostu finkoa:
 - Langileen soldata:
 - Eramailleak: 450€
 - Zabor biltzaileak: 500€



