

# Fuentes de ingreso

Se necesitará una **primera** gran **inversión** para poder abrir la empresa, crear la página web, contratar a empresas externas para los componentes de la pulsera, el ensamblaje, los costes de envío, etc.

Una vez la rueda esté en marcha los ingresos procederán de los contratos con los clientes.

El **contrato de venta** será un **pago anual** con el que se cubrirán los gastos del producto (a nosotros nos saldrá más barato ya que compraremos al por mayor y lo venderemos al por menor, con una pequeña de diferencia de precio para asegurar un beneficio mínimo), se cubrirá los gastos de envío y el servicio técnico/ de mantenimiento.

La idea es contratar a varios centros, por lo que nos aseguraremos varias fuentes de ingreso.