

# MODELO DE NEGOCIO

Modelo canvas - Flujo de ingresos

---



---

# Flujo de ingresos

Nuestra empresa hará el dinero suficiente para pagar a los empleados, ya que estará de acuerdo con la del mercado. Pero no va a ser muy factible obtener estas ventas por lo que se pondrán más objetos en la máquina dispensadora como sombrillas o refrescos.

La adquisición de nuestro producto será bastante común, ya que las personas que van a la playa son suficientes para vender nuestro producto de forma seguida.

En nuestro caso, los ingresos serán obtenidos tras la venta de dichas cremas por los dispensadores. Para recoger el dinero se determinará una hora entre las 22:00 y las 24:00 semanalmente. Los ingresos serán repartidos entre los trabajadores de la empresa y el capital sobrante se utilizará para fabricar nuevos dispensadores por nuevos lugares y de esta manera internalizar nuestra empresa.

Como hemos dicho anteriormente, nuestro producto no estará disponible durante las fechas de invierno, ya que no nos ayudarán mucho económicamente. Por lo que en la estación invernal nuestro producto no funcionará.

Ofreceremos nuestros productos dos veces a la semana durante horario escolar, miércoles y sábados, y durante el verano obtendremos nuestros productos tres veces a la semana, lunes, miércoles y sábados. El resto de días no nos traen nuestro producto pero los clientes podrán disponer de ellos igualmente.

Durante otoño y primavera también ofreceremos nuestros productos esos tres días de la semana en horario lectivo. En invierno, nuestros servicios no estarán disponibles para el público ya que el uso de nuestro producto será mínimo.

---

---

El margen bruto es el beneficio directo que obtiene nuestra empresa por un bien o un servicio , es decir, es la diferencia entre el precio de venta sin impuesto al valor añadido de un producto y el coste de producción .

Los clientes podrán pagar por el uso de nuestro producto en efectivo o tarjeta. También se podrá pagar con tarjetas virtuales como por ejemplo el movil. El dinero que se meta en el dispensador quedará almacenado dentro de la máquina y cada semana irá uno de nuestros trabajadores a recoger todo el dinero obtenido abriendo la máquina. Nuestra máquina dispondrá de una cerradura especial para que sea imposible de abrir.

Nuestros clientes pagarán por cremas solares que tendrán en la palma de la mano cuando estén en las playas para poder evitar que los rayos de sol les quemen las pieles, por ello, los clientes no tendrán la preocupación de meter la crema solar en la mochila de playa.

La empresa al principio no podrá sostenerse por sí sola, ya que solo habrá máquinas en dos playas asignadas del País Vasco. Pero en un futuro, tendremos máquinas por todo España, por lo que en ese momento nos será más fácil auto-sostenernos.

Nuestra empresa sufrirá fluctuaciones estacionales, buenas y malas. Los buenos por ejemplo será en verano, donde una gran mayoría de personas acudirán a la playa a refrescarse del caluroso verano. Además, será temporada de verano, por lo que habrá más clientes de lo normal por el turismo que habrá. Es más, será el momento donde más ingresos tengamos. De ser relevante, nuestra empresa podrá solicitar préstamos en un futuro. Nuestras fuentes de financiación será la venta de cremas.

