

## Fuentes de Ingresos

En este caso en específico, nuestra empresa se sostendrá a partir de las tasas impuestas en la compraventa de muebles y adicionalmente con los precios extras conseguidos a partir del uso de furgonetas para el transporte de muebles pesados. Nosotros nos llevamos una comisión de los muebles para poder proporcionar el necesario servicio de furgonetas. Las comisiones irán variando dependiendo de la situación de la empresa y de la antigüedad del cliente (Si tenemos un cliente fiel que haga muchas ventas y genere actividad dentro de la empresa se le impondrán unas tasas más bajas a su favor). Pero las variaciones de estas no serán dramáticas.

Habiendo hecho estimaciones, sabemos que el negocio subirá de manera exponencial a través de los años y a medida que vayamos adquiriendo más experiencia, fama, clientela y patrimonio.

Comenzaremos teniendo diversos gastos, como las furgonetas y la aplicación, pero tenemos socios que nos pueden proporcionar el material necesario para comenzar a poner en marcha la empresa.

Contamos con un presupuesto estimado con el que podremos pagar todo lo necesario para empezar.