



1LB

Oier Rodriguez Mardaraz

Ibai Mintegi

June Arizcuren

Itxaso Guezuraga

Iker Zamalloa

Aurkibidea

1. BALIO PROPOSAMENA
2. MERKATUAREN SEGMENTAZIOA
3. FUNTSEZKO SOZIJETATEAK
4. DIRU SARRERAK
5. BANAKETA ETA KOMUNIKAZIO KANALAK
6. BEZEROAREKIKO HARREMANA
7. FUNTSEZKO BALIABIDEAK
8. FUNTSEZKO JARDUERAK
9. KOSTU EGITURAK

Gu Iker, Ibai, Itxaso, June eta Oier gara eta idea bat dugu, sexu jostailu personalizataile berriak sortzea eta bakoitza bere jostailu egokiena edukitzea, hau gure lehen produktua da eta gure enpresaren hasiera markatuko du.

Balio proposamena:

Gaur egun arte asmatu ez den produktu batekin kontaktzen duzu, dardara eta penetrazioa konbinatzen dituen. Gainera dardararen potentzia eta luzeera eta zabalera kontrolatu dezakezu, zure plazer mailetan oinarrituta.

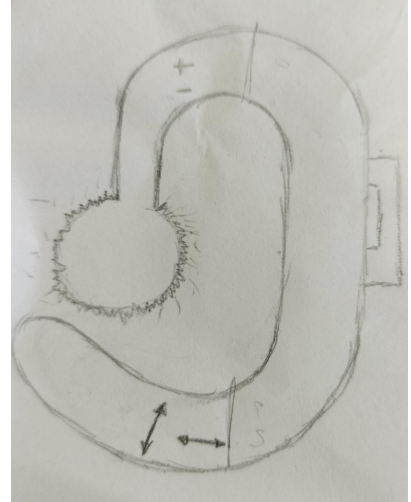
Gure produktua bi parte montableetan bananduta dago: dardararen bola eta penetrazioa eskaintzen duen partea. Emakumearen plazerra asetzen du, bakoitzak bere gustuetara egokitu dezakelako.

Hasi-berri dagoen marka gara, arrakasta izateko gosez.

50 euro inguruko prezioa du.

Internetez erosteko ahalmena izango du bezeroak.

Profesionalki egiaztatutakoa eta 5 urteko bermea du.



Merkatuaren segmentazioa:

Gure produktua emakumeentzako zehazki da, organo sexual femeninoa baitute, gainera, oso zaharrak ez diren bezero batentzat zentratzen gara, kalkula dezakegu 18-45 urteen arteko emakumeetan.

Onorioz merkatu segmentatua lehiatuko ginateke, erosle espezifiko batean zentratzen garelako, gainera gure produktu pertsonalizatuekin kolore desberdinak aukeratu dezakete eta horrela baihoitzaren nahiak

Funtsezko sozietateak:

Jostailu sexualetan espezializatuta dauden enpresa edo marka batekin kolaboratzeko intentzioa dugu.

Jada "LELO enigma" eta "Tenga" markekin kontaktatu dugu.

Materialekin eta funtzionamenduarekin lagundu ahal gaitutelako.

Gainera, enpresa arrakastatsu hauek negozio eredua optimizatzen, arriskuak murrizten eta baliabideak eskuratzen lagundu ahal gaituzte.



Diru sarrerak:

40-50€ prezioan salduko dugu produktua. Produktua pertsonalizatu ahal da.

Gure aktiboen salmentak eta publizitatearen bidez irabaziko dugu dirua.

Ordainketa bakarreko diru-sarrerak soilik onartuko ditugu, hau da, plazo bakar batean kobratuko dugu.

Gure produktuak prezio finkoa izango du.

Banaketa eta komunikazio kanalak:

Gure webgunetik, Amazon edo bestelako zerbitzuak erabiliko ditugu produktuak entregatzeko.

- komunikazio kanalak: internet bidez komunikatuko gara bezeroekin: aplikazioetan eta webguneetan iragarkiak jarriko ditugu.
- banaketa kanalak: bezeroak eskatutako puntura eramango dugu gure produktua, beharrezko garraio bideen bidez.
- salmenta kanalak: gure webgunean salduko dugu produktua

Bezeroari kanalaren fase guztiak erraztuko diogu, bere ongizatea asetuz:

- Pertzepzioa: iragarki erakargarri eta ez iraingarri baten bidez atentzioa deituko diogu bezeroari.
- Etengabean arituko gara produktuaren funtzionamendua, kanalak etab. ebaluatzen, eta haren arrakastan zentratuko gara.
- Erosketa: webgunean ordainketa egingo da
- Entrega: beharrezko garraioak erabiliz, bezeroak ezarritako ubikaziora eramango dugu produktua.
- Salmenta ondorengoa: bezeroak 30 eguneko plazoa izango du produktua bueltatzeko, erabilia egon ezean. Nahi izanez gero bezeroak bermea ordaintzeko eskubidea izango du.



Bezerorekiko harremana:

Bezero berriak ekartzeko eta horiek mantentzeko zerbitzu automatizatu bat sortuko dugu webgune batekin eta horretaz gain, email bat sortuko dugu bezeroek dudak baldin badituzte beldur barik galderak egiteko. Horrela, bezeroak interesatuta egongo dira eta produkuei buruz gehiago jakin nahiko dute.

**Funtsezko baliabidea:**

Gure produktua sortzeko, silikona erabiliko dugu hainbat onura dituelako. Printzipalak, honen segurtasuna, erreztasuna garbitzeko eta iraupena dira. Material moduan bateria eta kargatzailea Micro USB behar dira. Produktuaren bozeto propioa daukagu. Baliabide teknikoak gure produktua ondo ibiltzeko, baita webgune bat ere, eta nozki ere diru aurrezkoa dena hazteko

Funtsezko jarduerak:

Ekoizpena eta salmenta:

Empresa produktuaren ekoizpena eta salmenta landuko du, gure lokalean sortuko dugu gure produktua, nola parteak gure funtsezko sozietateetatik erosten ditugu eta guk bertan biltzen dugu produktua sortzeko, webgunearen funtzionamendua mantendu behar dugu eta horretarako profesional bat kontratatuko dugu.

Entrega zerbitsua ez dugunez, online entrega zerbitsuak erabiliko ditugu.

Prosezuan faktoreren bat konplikatur gero, arazo horren lokalizazio prosezua hasiko dugu bereala, eta konponduko dugu.

Kostu egitura:

Kosturik garrantzitsuenak lokalaren alokairua eta horren argia ordaintzea izango da, guztira 700€ izango dira.

Web gune orria sortzeko (informatiko bat kontratatu sortzeko) eta horrek 100€ gutxi gora behera kostatuko digu.

Materialak produktuak sortzeko eta lantzeko, kilo bateko silikonazko bote bat 35-50€ balio du, gainera plana sortzeko kostuak eta moldeak eta makinariarekin batera guztira 2000€ gutxienez beharko dugu.

Gastu honei aurre egiteko bankuari diru-kreditu bat eskatuko diogu materialak eta makinak erosten ahal hasteko. Kreditua 5000€-koa izango da eta %5eko interesa izango du.

Gure produktuaren kalitateari esker denborarekin errentabilitate handia lortuko dugu eta kostuak murriztuko dira.

