

### **Estructuras de coste**

Los gastos fijos de nuestra empresa serán el alquiler de las oficinas, las facturas, el salario de los trabajadores, alquiler de la maquinaria para la fabricación de los tapones, los suministros de agua, luz, internet y telefonía. Las Tasas y los impuestos, las reparaciones y conservación de la maquinaria, servicios profesionales como asesorías, abogados, arquitectos, economistas, ingenieros industriales, etc. También los seguros de los servicios profesionales como el seguro del local, de las furgonetas de reparto, también servicios bancarios como las comisiones, gastos bancarios e intereses de deuda. Más gastos fijos son la publicidad, los gastos en promoción o en marketing, los gastos en la seguridad social de los empleados y de nosotros mismos, las amortizaciones y también los gastos de la limpieza. Los gastos de explotación u operativos que hacen referencia a todos aquellos gastos necesarios para el desarrollo correcto de la actividad principal, como por ejemplo gastos de mano de obra o de materias primas. Gastos de personal: Son todos aquellos gastos que los empleados pueden tener en su día a día en el desempeño de su puesto.

Y los gastos variables serían: La compra de materias primas, productos semi-terminados o productos terminados. También tendremos que tener en cuenta el coste de la materia para elaborar tus productos. Los servicios subcontratados. Si delegamos una parte de la producción de nuestra empresa a otra, es decir, subcontratamos, también se considerará un gasto variable. Los gastos de transporte de las materias primas, de los productos semi-terminados o de los productos terminados, la gasolina, posibles pinchazos, la no entrega a tiempo... estos gastos hacen referencia tanto al traslado de las materias primas para elaborar los productos como al envío al consumidor final. las comisiones o impuestos también son un gasto variable. Un ejemplo, serían las comisiones por el uso del teléfono. Los posibles descuentos sobre las ventas que se hagan. Además de que hay que tener en cuenta que se pueden obtener descuentos en función del volumen de la compra de material que hagamos o incluso de la forma de pago.

También nuestro proyecto se basará en una economía de escala debido a que intentaremos producir la mayor cantidad de productos posibles al menor coste de producción posible. Además como necesitaremos una inversión inicial estimamos que esta sería de unos 5.000.000€. Para pagar toda la maquinaria, el personal, el terreno y lo que es la fábrica en general.

Para devolver la inversión inicial se devolverá anualmente un 20% de los beneficios totales hasta devolver por completo la inversión inicial, además se dará un pago extra para que el inversor inicial tenga más ganancias aún.