

BANAKETA ETA KOMUNIKAZIO KANALAK

Garraio enpresetara salduko ditugu, gure produktua beraien kotxe, kamioi edota bizikletetan erabil ahal izateko. Hortaz, gure enpresatik beste enpresetara alarazteko, gure teknologia erabiltzen dituzten garraioak erabiliko ditugu. Wet Watch-a internetaren bidez salduko ditugu gure webgune propioarekin.

Produktu bakoitza banaketa sistema desberdina izango dituzte. Wet Watch-a saltzeko online dendatik eskatu beharko da eta erostean 48 orduetan bezeroen etxeetara helduko da, correos-en bidez. Pivot-a aldiz, ez da bezero partikularrei salduko, produktu hori kantitate handietan salduko dugulako. Enpresek produktuaren eskaria online dendaren bidez egin beharko dute, horrela, beraien arduratuko dira haien garraio bideetan ezartzen edo dauzkaten bezeroei eskaitzen. Lehen esan dugun bezala, gure produktua erosi ahal izateko webgune baten bidez gurekin harremanetan jartzeko baina enpresa handitu ahala pentsatuko genuke lokal batetik eskaitzen bezeroen hurbil egoteko. Prosezu guzti hau ondo egin ahal izateko, hasieran langile bakarra edukiko dugu, lan erreza izango baina gero eta eskaria handitzen den bitartean, orduan eta langile gehiago kontratatuko genituzke.

