



## SOCIEDADES

### Relaciones comprador-proveedor

En nuestra empresa habrá una alianza con IKEA o CORTE INGLÉS para que nuestro recurso se venda en grandes compañías.

En este dicho producto pactaremos unos porcentajes con IKEA O CORTE INGLÉS donde se llevarán una parte del dinero que ganemos por ayudarnos a vender el producto. Serían nuestras empresas de ayudas, ikea es una empresa que vende material que se adapta a nuestro producto y El Corte Inglés tiene diferentes sectores. Un 8% de nuestro beneficio a cada empresa, pero sería negociable.

En el embalse del producto estará el número de teléfono de nuestra empresa. Donde podrás llamarnos para que nuestros técnicos te instalen esta ventana en tu casa.

No tendrás que pagar ningún coste extra, la instalación vendrá incluida con el producto.



Aparte de encontrar nuestro producto en Ikea y el Corte inglés alquilamos una tienda independiente que podrás reconocer fácilmente por su cartel



Estas empresas eran para la venta de nuestros productos, la construcción de ellos se hará con la colaboración de Climalink. Empresa experta en tecnología y ayuda a aplicar los medidores de temperatura...

Climalink como nos construye el material tendría un mayor porcentaje que las demás compañías, y le daríamos un 10% de nuestro beneficio.

En total con las cooperaciones de sociedades nos quedamos con un 74% de nuestras ganancias del producto.