

INGRESOS

Nuestros ingresos serían obtenidos por distintas vías, por ejemplo prima por uso, prima de suscripción y publicidad.

Nuestros **ingresos por prima** por uso. Dichas primas son; el alquiler de las habitaciones por noche y utilizar nuestros servicios a parte, como: el spa, el transporte y otros servicios más exclusivos

Primas de suscripción: hacemos tarjetas de regalo para que nuestros clientes más habituales les regalen una sesión a sus seres más queridos y tengan un día de descanso completo, tarjetas VIP (tarjetas para clientes habitual)

Publicidad: invertimos en publicidad, tanto en carteles en ciudades y aeropuertos, como en redes sociales. También ponemos tarjetas publicitarias dentro de nuestro recinto para publicitar las empresas que trabajan con nosotros

Nuestros **precios son dinámicos** porque cambian según la época del año, en los meses laborales, nuestros clientes solicitan más descanso. En cambio, en los meses de verano, en los que nuestros clientes están de vacaciones, no solicitan tantas sesiones de descanso, aunque exploramos la vía del turismo low cost que busca espacios de descanso a un precio económico y quizá este cliente potencial podría ser útil en temporada baja.