

Diru-iturriak

Bezeroak eskainitako produktuaren truke diru kantitate ez oso handia ordainduko dute. Alde batetik, garraibide honen erabilera sustatu nahi dugunez, prezioak beste garraibideekin alderatuta ez direlako oso altuak izango, eta eskeiniko ditugun erraztasun eta erosotasunak ere handiagoak izango direlako, bezero gehiago erakartzeko.

Beste alde batetik, gure bezero asko errepikakorrak izango direnea, hau da, gure zerbitzuak behin baino gehiagotan erabiliko dituztenez, lana dela eta, erraztasunak direla eta... Bono bereziak izango dituzte. Horrela, bezero finko batzuk izatea lortuko dugu. Prezio eta kalitateari dagokionez, bezeroak produktuaren truke eskeiniko duen diru kantitatea txikia izango da, eta izango dituzten erraztasun eta erosotasun horiek bezero errepikakorrak izatera bultzatuko dituzte.

Hau da, motxean, gure diru-sarrerara nagusi eta bakarra bezeroak izango dira, eta diru-sarrerara horiek errepikariak izango dira, etengabe diru-sarrerak izango ditugulako.