

- **Centros educativos:** Venderemos nuestros productos a centros educativos de FP para que sean utilizados en las clases. También impartiremos cursos formativos sobre como hacer los diferentes útiles y sobre cómo montar la máquina de compresión
- **Tiendas físicas:** Trataremos de llegar a acuerdos con diferentes tiendas especializadas en los útiles que fabricamos para venderlos.
- **Peluquerías:** Venderemos nuestros productos a las peluquerías para que los utilicen durante los diferentes servicios. También hablaremos con los diferentes salones para vender nuestros productos a sus clientes.
- **Ventas de plásticos:** Otra fuente de ingreso sería vender el plástico reciclado que recogeremos, el precio actual es de 0,10€ el kilo y nosotras podríamos venderlo a 0,8€ para crear una diferencia con los demás proveedores.
- **Online:** Nuestra venta online sería a través de la página web, la cual anunciaremos a través de páginas como Instagram o TikTok. También venderemos a través del mercado online de Precious Plastic.
- **Secundarias:** Las fuentes de ingreso secundarias serían las de venta online como Wallapop o Vinted.