



# ECOWALK

## Andando Generando

Diego Hurtado de Mendoza   Jorge Diaz   Martin mendivil   Unai Atela

### **FUENTES DE INGRESOS**

- **¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente por el producto/servicio que le estás ofreciendo?**

El precio que nuestros clientes estarían dispuestos a pagar por nuestro producto rondaría los 20 euros ya que es un precio asequible para las personas de poder adquisitivo medio. No sería mucho ya que si lo comparas con el precio de un cargador normal, no se alejaría mucho. Por otro lado, necesitamos obtener beneficios, si el precio fuera menor no tendríamos apenas beneficios.