



Diego Hurtado de Mendoza   Jorge Diaz   Martin mendivil   Unai Atela

## **PROPOSICIÓN DE VALOR**

### **• ¿Qué necesidad o problema resolvemos?**

El problema que resolvemos es la necesidad de poder cargar tu teléfono o aparato electrónico mediante a lo que caminas gracias a un pequeño generador que genera ele gracias a una energía limpia y renovable. Otro de los problemas serían la falta de enchufes en algún lugar donde el sujeto esté y gracias a poder del andar podrás generar algo de electricidad. Otro problema sería que por ejemplo en países donde la electricidad no llega a todos los lugares como nuestro producto es pequeño y barato podríamos distribuirlo en esos lugares ya que ahí harían bastante falta. Otra gran necesidad serían para aquellos jóvenes que siempre salen sin batería de casa cuando salen con sus amigos y gracias a nuestro producto esas personas podrían usar su teléfono móvil en todo momento sin quedarse sin batería.

### **• ¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?**

Los principales rasgos que diferencian a nuestro producto y a nuestra empresa de los/las demás son, principalmente, la contribución a la sostenibilidad del planeta mediante la colaboración de la gente sin ningún tipo de esfuerzo extra. Lo único que deberán hacer será caminar (algo que la gente hace día a día) para generar energía de forma sostenible y ecológica al mismo tiempo que ahorran dinero sin esfuerzo. Aunque parezca que, a simple vista, no se vaya a generar mucha energía; está calculado que, con lo que anda una persona de media al día produce 67 vatios, los que consume un LED durante 100 horas.